

VitaPigHír

Február - március - április - május 2016. 1. szám Vitafort magazin

Előre tekintünk!

Hízaldai kihívások 9. oldal

Gyakorlati szakember tollából

14. oldal

5 üzem egy helyen, egy kézben 18. oldal

Közel a természethez Baracson

23. oldal

Nő legyen a talpán!

26. oldal

„

Azt gondolom, hogy túlzás nélkül mondhatjuk, hogy a hazai sertéságazat nehéz időket él meg. A tavaly ősze elindult felvásárlási árcsökkenés sajnos nem állt meg, sőt, napjainkban 280-290 ft/kg-os felvásárlási árról beszélhetünk. Tudunk azonban több olyan hazai termelőt is említeni, akik több száz vagy ezer elkészült hízót „görgetnek” maguk előtt, és az értékesítés nehézségeibe ütköznek.”

Folytatás az 1. oldalon →

Tartalom



Köszöntő: Balla Gyula	1	Vitafort csapat	
Pig Piac		Szegszárdy Imre, értékesítési igazgató, Vitafort Zrt.	21
Sertéspiaci körkép - Magyarország	2	Dr. Dobos László, állatorvos, Vitafort Zrt.	22
Nemzetközi piaci prognózisok	5	Fókuszban a partner	
Állategészségügy		Dráva-Coop Mg. ZRt. Barcs	23
Telepítés a hizlaldára – lehetséges állategészségügyi problémák	9	Nő legyen a talpán!	
VitaPig fórum		Gadó Zsuzsanna	26
PanAcid - innovatív megoldások a savanyítás területén	12	Szakmai rendezvények	
Külső szaktanácsadás a termelésben lévő szakember szemével	14	VitaPig Roadshow	28
Házunk táján		Hírmorzsák	
Bemutatjuk az alapanyagkereskedelmi osztályt	16	Hírek innen-onnan	29
35 évvel ezelőtt indult be a takarmánygyártás Dabason	18	Figyelmükbe ajánljuk	
		YouPig - Malac termékcsalád	31
		XXIII. Alföldi Állattenyésztési és Mezőgazda Napok Szakkiállítás és Vásár	32

Impresszum: VitaPigHír

Négyhavonta megjelenő sertéságazati magazin
Hetedik szám: 2016. február - 2016. május

Főszerkesztő: Szegszárdy Imre, értékesítési igazgató
Felelős szerkesztő: Egervári Ildikó, marketing és kommunikációs vezető
Szerkesztőségvezető: Holbok László, sertés szakspecialista
Készítette: Onecreative marketing professional Kft.

Szeretettel köszöntöm Tisztelt Olvasóinkat, kedves régi és új Partnereinket!

Balla Gyula
sertés szakspecialista,
Vitafort Zrt.



Cégünk fennállásának 35. jubileumi évében a VitaPigHír magazinunk hetedik számát tartja kezében a kedves Olvasó. Nekem jutott az a megtisztelő feladat, hogy legújabb kiadványunkban köszönhessem Önöket!

Azt gondolom, hogy túlzás nélkül mondhatjuk, hogy a hazai sertéságazat nehéz időket él meg. A tavaly ősssel elindult felvásárlási ár- csökkenés sajnos nem állt meg, sőt, napjainkban 280-290 ft/kg-os felvásárlási árról beszélhetünk. Tudunk azonban több olyan hazai termelőt is említeni, akik több száz vagy ezer elkészült hízót „görgetnek” maguk előtt, és az értékesítés nehézségeibe ütköznek.

A probléma sajnos nem csak a hazai, de egész Európa sertésstartóit sújta. A legnagyobb sertésstartó országokban, így Franciaországban, Belgiumban, Hollandiában, Németországban is a hasított félsertés ára 1,2 Euro/kg körül mozog, ami szintén 300 ft/kg élősertés árat jelent. Azt pedig, hogy milyen intézkedésekkel le-

hetne segíteni a hazai termelőket, nem igazán tudja senki. A tavaly áprilistól bevezetett, tenyészkocák után járó állatjóléti támogatás valamelyest segítette a sertésstartókon, ugyanakkor egy átlagosan termelő telepen ez is 1.500-.1600 ft-ot jelent hízósertésenként. A jelenlegi, átlagosan 6-7.000 ft hízónkénti veszteségnél ez csak csekély mértékű kompenzálást jelent. Az ágazat sürgős intézkedéseket kíván, mivel a hazai termelők lassan felélik tartalékaikat.

Véleményünk szerint - még ha az ágazatot kevésbé is tudjuk befolyásolni - ebben a feszült piaci helyzetben talán még fokozottabban kell foglalkozni az egyes szakmai kérdésekkel, ezzel is gyarapítva Olvasóink szakmai ismeretét.

Mostani számunkban, az eddigiekhez hasonlóan, betekintést nyerhetünk a **hazai és külföldi sertéspiaci trendekbe**. Szakmai cikksorozatunk keretében a **hizlaldára való telepítés állategészségügyi problémáival** ismerkedhetünk meg, olvashatunk a **savanyítók alkalmazásának jótékony hatásairól**. Bemutatjuk a **Vitafort Zrt. üzemeit**, betekintést nyerhetünk egy gyakorló szakember szemszögéből a **szaktanácsadás rejtelmeibe**, valamint bemutatjuk a barcsi **Dráva-Coop ZRt-t**. Új rovatunkban a sertés ágazat **női szereplőivel ismerkedünk meg**, köztük is elsőként a **Belvárdgyulai Mg. ZRt.** magyar-sarlósi sertésfarmjának vezetőjével, **Gadó Zsuzsannával**. Kollégáink közül **Szegszárdy Imre**, értékesítési igazgató valamint **Dr. Dobos László** állatorvos mutatkozik be, ugyanakkor cégünk **alapanyag kereskedelmi osztályáról** is olvashatnak. Beszámolunk a tavaly őszi **VitaPig Roadshow** rendezvény sorozatunkról, míg ezt a számot is a **Hírmorzsák** rovatunk zárja.

Reméljük, mostani kiadványunkban is sok hasznos információt és érdekességet találnak.

Kívánok minden kedves Partnerünknek és Olvasónknak jó egészséget, jó munkát és várjuk Önöket Hódmezővásárhelyen, a XXIII. Alföldi Napokon, május 19-22. között!

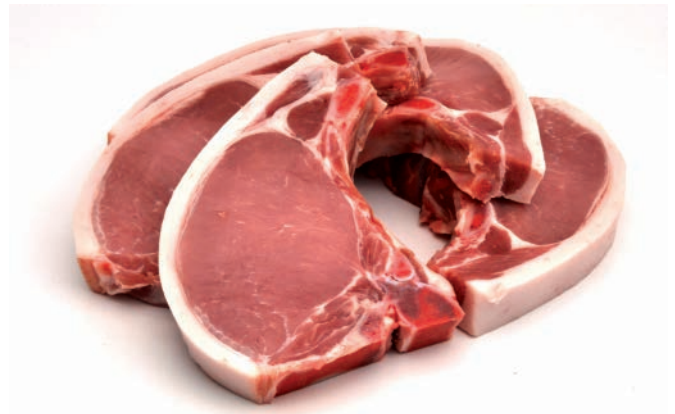
Sertésiaci körkép - Magyarország

A KSH adatai szerint Magyarország élősertés kivitele 36 százalékkal esett 2015 első tizenegy hónapjában, az egy évvel korábban külpiacon eladott mennyiséghez viszonyítva. Legfőbb partnereink Románia, Szerbia és Ausztria voltak. A Romániába (37%-kal), Szerbiába (61%-kal) és Ausztriába (13%-kal) szállított mennyiség csökkent. Az előző évihez képest a Szlovákiába (53 %-kal) kivitt élő sertés volumene jelentős mértékben esett, ugyanakkor a Németországba irányuló export a két és félszeresére nőtt. Az élősertés behozatal 19 százalékkal emelkedett a megfigyelt időszakban. A legnagyobb beszállítók Szlovákia, Németország, Hollandia és Csehország voltak. A Szlovákiából és Csehországból vásárolt sertések mennyisége 50 százalékkal nőtt. A Németországból származó élő sertések volumene nem változott számottevően, míg a Hollandiából származóké 9 százalékkal csökkent.

A nemzetközi piacon értékesített sertés hús mennyisége több mint 2 százalékkal nőtt, míg értéke 4 százalékkal csökkent a 2015. január–november közötti időszakban, 2014 első tizenegy hónapjához viszonyítva. A legtöbb sertés húst Romániába, Olaszországba és Japánba szállítottuk. Romániába (12%-kal) mérseklődött a kivitel, Olaszországba nem változott jelentősen,

ugyanakkor Japánba 9 százalékkal nőtt. A sertés húsimport volumene 6 százalékkal, értéke 11 százalékkal csökkent. A sertés hús csaknem fele Németországból és Lengyelországból származott. Magyarország élő sertésből nettó importőr, míg sertés húsból nettó exportőr volt a vizsgált periódusban.

A hazai termelésű vágósertés termelői ára 399 forint/kg hasított súly volt 2016 januárjában, 4 százalékkal csökkent az egy évvel korábbi átlagárhoz képest. A termékpiac további fázisaiban is csökkentek az árak. Az AKI PÁIR adatai szerint a darabolt sertés hús (karaj, tarja, comb) feldolgozó értékesítési ára 13 százalékkal volt alacsonyabb 2016 januárjában, mint 2015 azonos hónapjában. A KSH adatai szerint a sertés karaj fogyasztói ára 5 százalékkal, a sertés combé pedig 17 százalékkal csökkent a megfigyelt időszakban.



1. ábra | A vágósertés termelői ára^{a)} Magyarországon

Megnevezés	Minőségi kategória	Mértékegység	2015. 11. hét	2016. 10. hét	2016. 11. hét	2016. 11. hét/	2016. 11. hét/
						2015. 11. hét	2016. 10. hét
						(százalék)	(százalék)
Vágósertés hazai termelésből	E	darab	27 443	33 155	26 873	97,92	81,05
		HUF/kg hasított meleg súly	430,14	375,76	385,74	89,68	102,65
	Valamennyi kategória ^{b)}	darab	55 882	61 422	52 633	94,19	85,69
		HUF/kg hasított meleg súly	430,83	375,00	384,24	89,19	102,46

^{a)} Az ár nem tartalmazza a szállítási költséget.

^{b)} S-P, Nem minősített, M1.

Forrás: AKI PÁIR

2. ábra | A vágósertés vágóhídi belépési ára^{a)} Magyarországon

Megnevezés	Mértékegység	2015. 11. hét	2016. 10. hét	2016. 11. hét	2016. 11. hét/ 2015. 11. hét (százalék)	2016. 11. hét/ 2016. 10. hét (százalék)
Vágósertés hazai termelésből származó	darab	55 882	61 422	52 633	94,19	85,69
	HUF/kg hasított meleg súly	441,53	385,19	394,43	89,33	102,40
Vágósertés importból származó	darab	3 477	3 671
	HUF/kg hasított meleg súly	423,43	372,61

...=Adatvédelmi korlátok miatt nem közölhető adat.

^{a)} A sertések termelői ára a vágóhíd kapujában, amely tartalmazza a szállítási költséget is.

Forrás: AKI PÁIR

3. ábra | A nyers sertéshúsok feldolgozói értékesítési ára Magyarországon

Megnevezés	Mértékegység	2015. 11. hét	2016. 10. hét	2016. 11. hét	2016. 11. hét/ 2015. 11. hét (százalék)	2016. 11. hét/ 2016. 10. hét (százalék)
Csontos sertéshús, lehúzott, félben (fej, láb és farok nélkül)	tonna	110,18	189,29	198,61	180,27	104,92
	HUF/kg	629,80	578,40	570,26	90,55	98,59
Szalonnás és bőrös sertéshús, félben (fejvel, lábbal, farokkal)	tonna	337,21	312,89	397,57	117,90	127,06
	HUF/kg	503,22	460,06	462,72	91,95	100,58
Sertéskaraj, csonttal, szűzpecsenye nélkül	tonna	3,00	...	1,64	54,70	...
	HUF/kg	883,85	...	777,50	87,97	...
Sertéscomb, csont nélkül	tonna	77,70	62,54	63,05	81,15	100,82
	HUF/kg	870,37	795,09	769,50	88,41	96,78
Sertésárja, csonttal	tonna	17,11	36,30	32,45	189,62	89,39
	HUF/kg	777,10	672,08	651,03	83,78	96,87

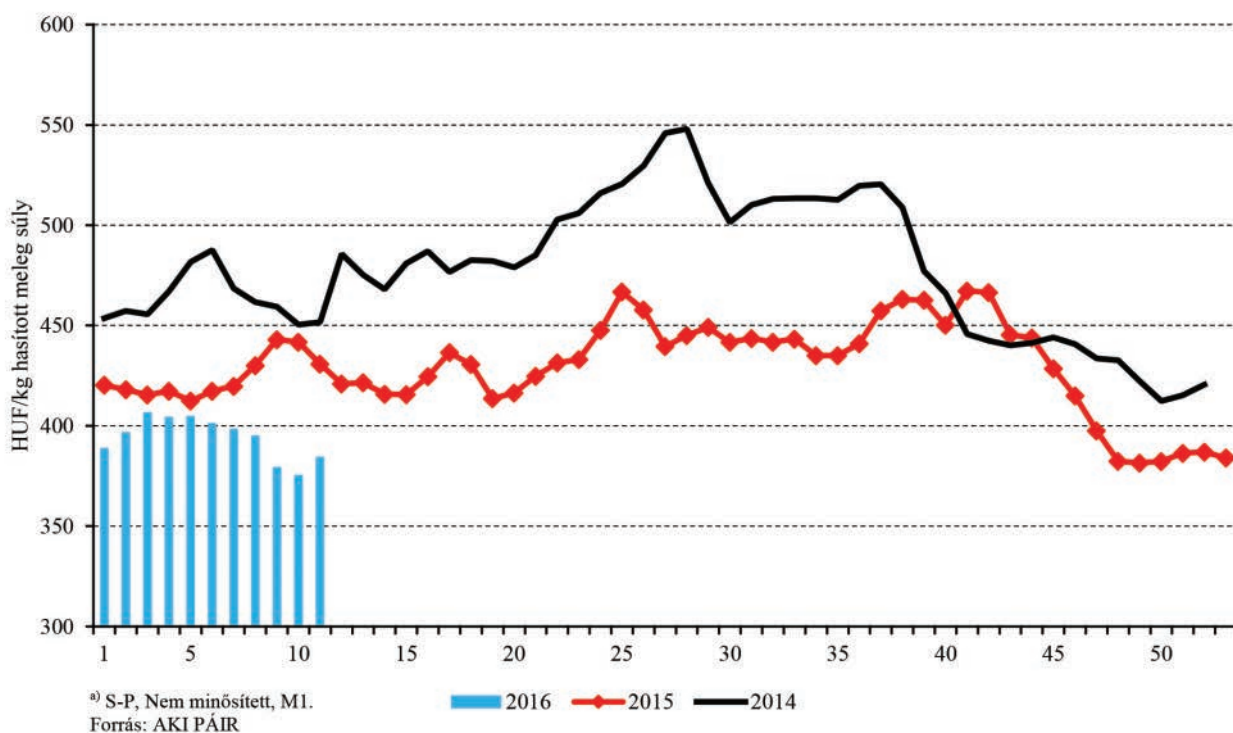
...=Adatvédelmi korlátok miatt nem közölhető adat.

Forrás: AKI PÁIR

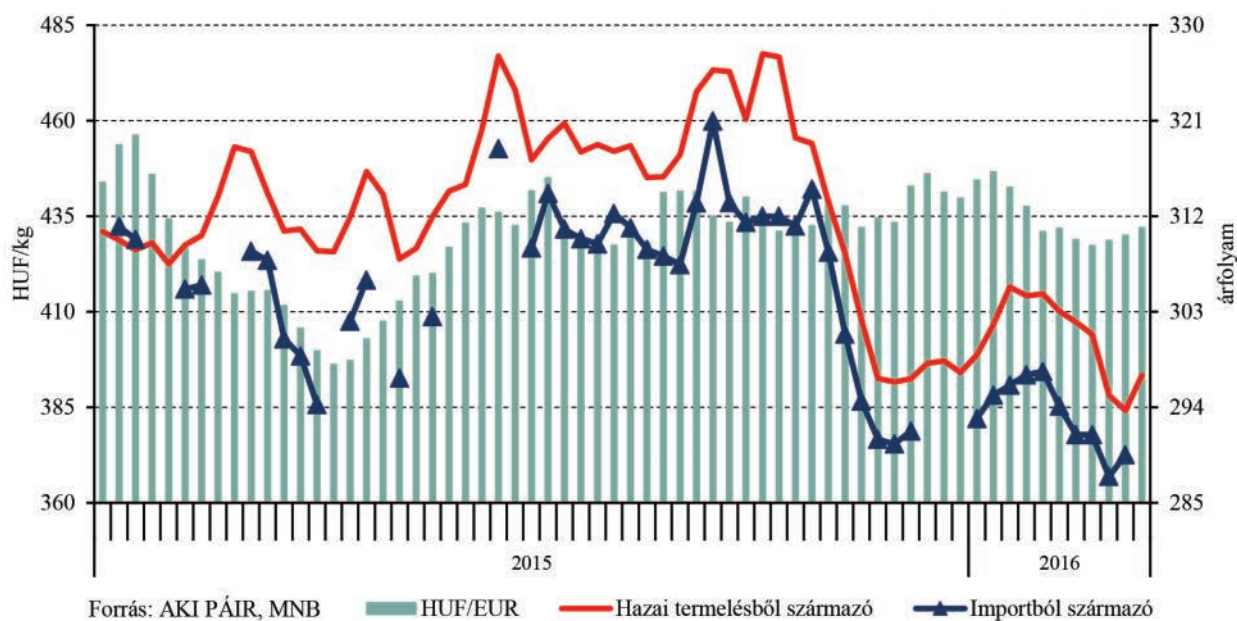
Sertéspiaci körkép - Magyarország

Holbok László
sertés szakspecialista,
Vitafort Zrt.

4. ábra | A hazai termelésből származó vágósertés^{a)} heti termelői ára Magyarországon (2014–2016)



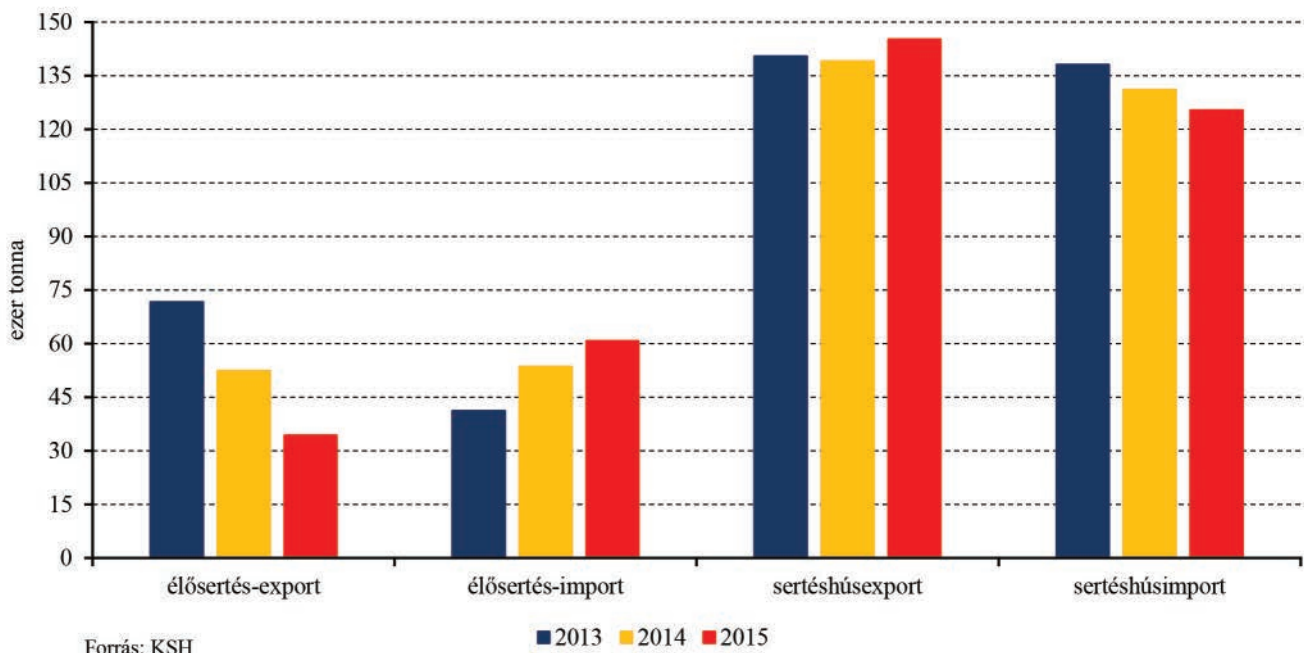
5. ábra | A vágósertés heti vágóhídi belépési ára Magyarországon (2015–2016)



Nemzetközi piaci prognózisok

Holbok László
sertés szakspecialista,
Vitafort Zrt.

6. ábra | Az élő sertés és a sertéshús külkereskedelmének mennyisége Magyarországon



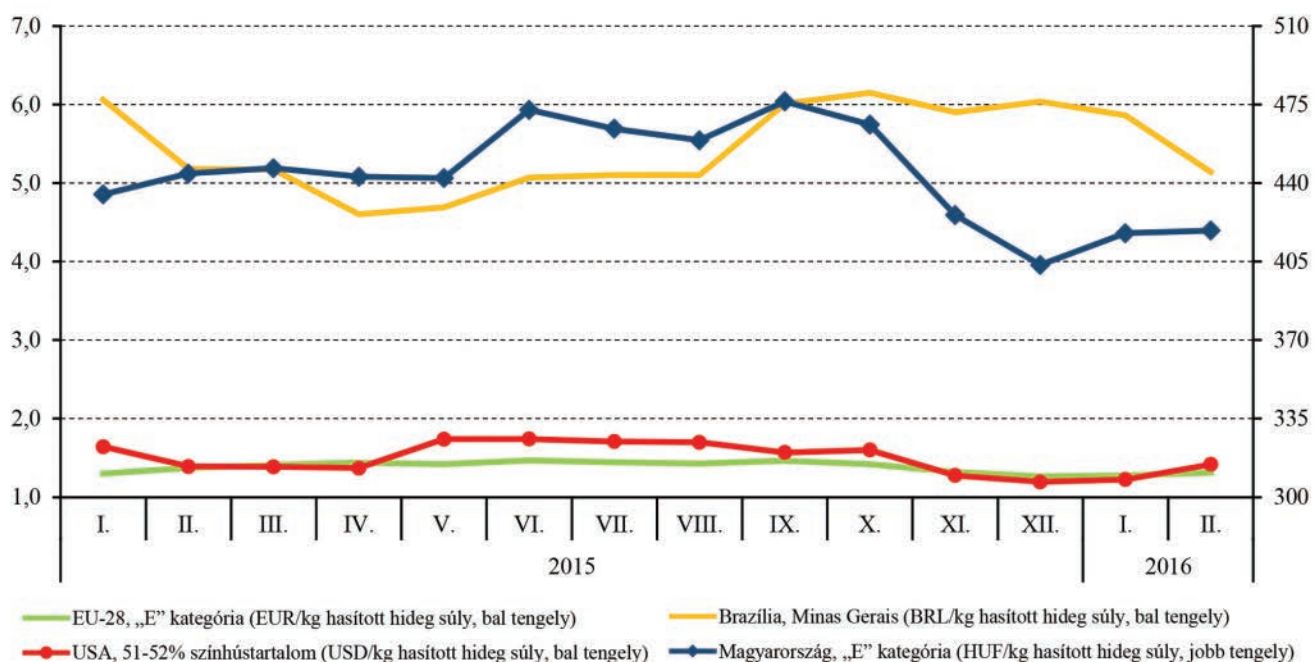
7. ábra | A vágósertés termelői ára az EU néhány tagországában

	EUR/kg hasított súly				
	2016. 9. hét	2016. 10. hét	2016. 11. hét	2016. 12. hét	2016. 13. hét
Vion (Hollandia)	1,21	1,21	1,28	1,32	–
Compexo (Hollandia)	1,17	1,19	1,25	1,29	–
KDV (Hollandia)	1,20	1,21	1,26	1,30	–
Németország (szerződéses ár)	1,24	1,24	1,29	1,33	1,31
Tönnies (Németország)	1,24	1,24	1,29	1,33	1,31
West Fleisch (Németország)	1,22	1,22	1,27	1,31	1,29
Danish Crown (Dánia)	1,13	1,13	1,13	1,17	–
Tican (Dánia)	1,13	1,13	1,13	1,17	–
Covavee (Belgium)	1,16	1,15	1,20	–	–
Breton (Franciaország)	1,11	1,11	1,12	–	–

Forrás: Schuttert, Landbrug & Fodevarer, MPB

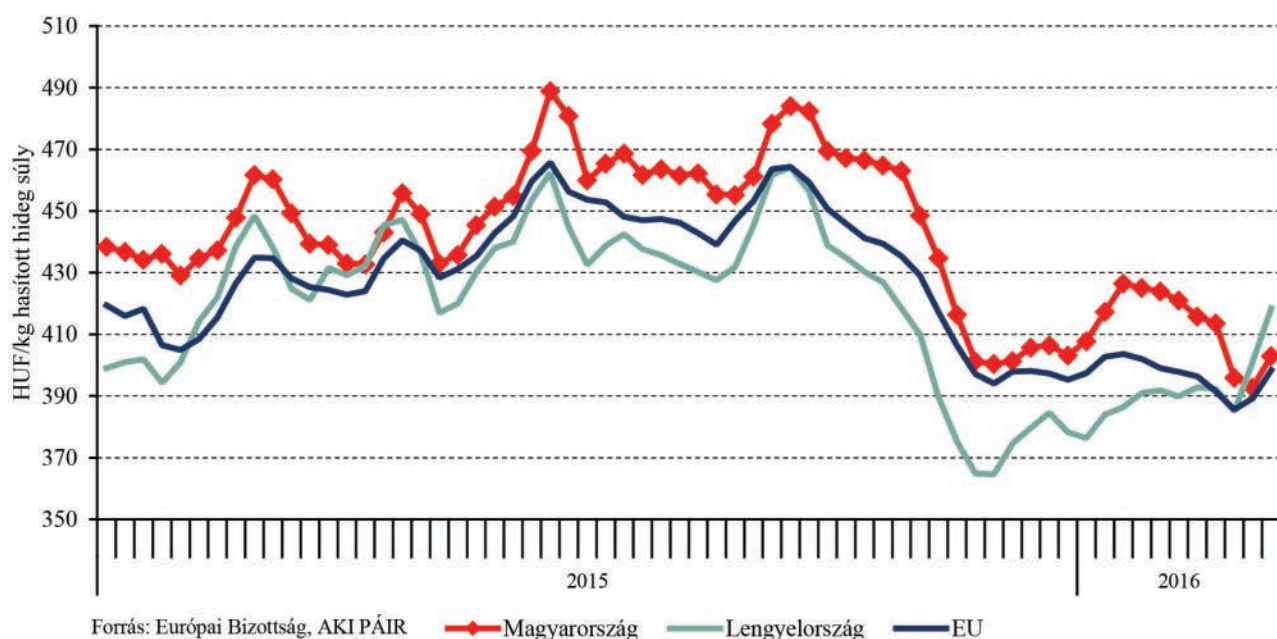
Nemzetközi piaci prognózisok

8. ábra | A sertés havi világsi árá nemzeteti valutában (2015–2016)



Forrás: USDA, Európai Bizottság, MPB, AKI PÁIR

9. ábra | A vágósertés („E” minőségi kategória) heti vágóhídi belépési ára az EU néhány tagországában (2015–2016)



Forrás: Európai Bizottság, AKI PÁIR

10. ábra | A világ hústermelése (2011–2016)

	2012	2013	2014	2015 ^{a)}	2016 ^{b)}	2015/2014 (százalék)	2016/2015 (százalék)
Sertéshús							
Kína	53 427	54 930	56 710	56 375	56 500	99,41	100,22
Európai Unió	22 526	22 359	22 533	23 000	22 900	102,07	99,57
USA	10 554	10 525	10 370	11 158	11 314	107,60	101,40
Brazília	3 330	3 335	3 400	3 451	3 510	101,50	101,71
Oroszország	2 175	2 400	2 510	2 630	2 780	104,78	105,70
Vietnam	2 307	2 349	2 425	2 450	2 475	101,03	101,02
Kanada	1 844	1 822	1 805	1 840	1 880	101,94	102,17
Fülöp-szigetek	1 310	1 340	1 353	1 370	1 390	101,26	101,46
Mexikó	1 239	1 284	1 290	1 335	1 385	103,49	103,75
Japán	1 297	1 309	1 264	1 270	1 290	100,47	101,57
Egyéb	6 859	7 170	6 906	6 579	6 538	95,26	99,38
Összesen	106 868	108 823	110 566	111 458	111 962	100,81	100,45

^{a)} Becslés.

^{b)} Előrevetítés.

Forrás: USDA



Nemzetközi piaci prognózisok

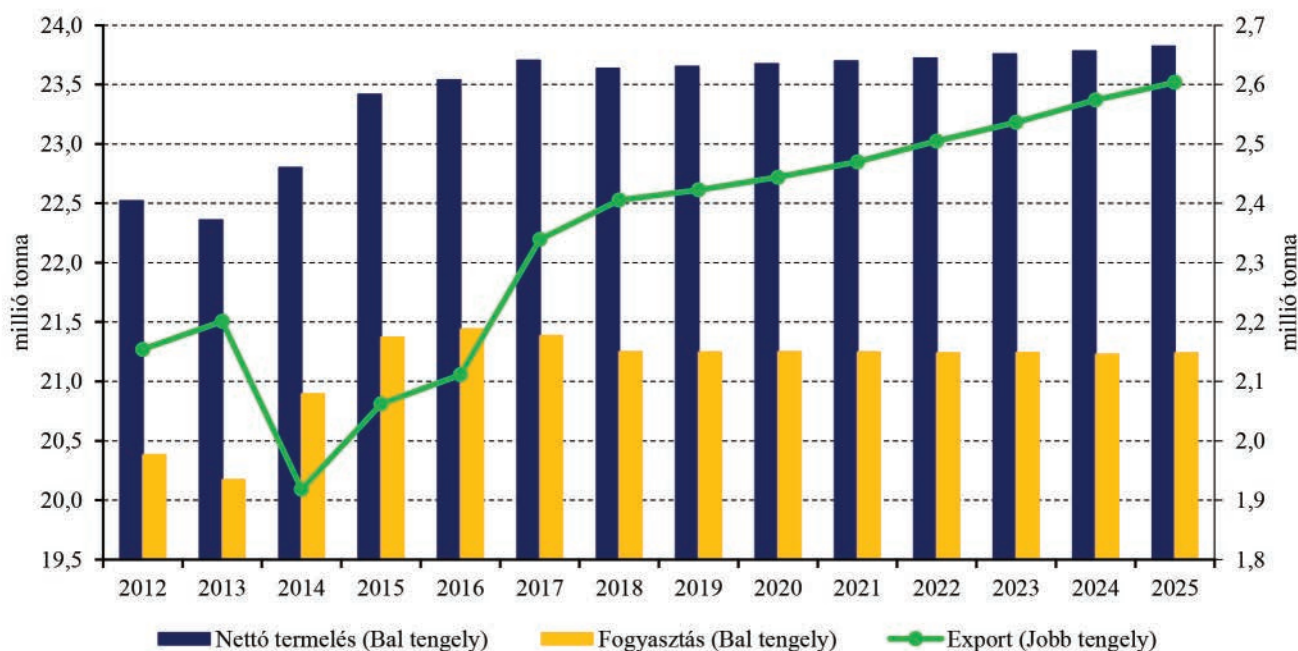
Holbok László
sertés szakspecialista,
Vitafort Zrt.

11. ábra | Az Európai Unió húspiacának kilátásai rövid távon (2011-2016)

	2012	2013	2014	2015 ^{a)}	2016 ^{b)}	2017 ^{b)}	2016/2015 (százalék)	2017/2016 (százalék)
ezer tonna								
Sertéshús								
Nettó termelés	22 519	22 359	22 533	23 354	23 279	23 453	99,68	100,75
EU-15	19 127	19 055	19 074	19 756	19 707	19 766	99,75	100,30
EU-13	3 391	3 304	3 459	3 598	3 562	3 687	99,00	103,51
Import	19	15	13	10	10	10	100,00	100,00
Export	2 151	2 198	1 909	2 074	2 136	2 243	102,99	105,01
Egy főre jutó fogyasztás (kg)	31,4	31,0	31,7	32,5	32,2	32,2	99,08	100,00

^{a)} Becslés.
^{b)} Előrevetítés.
Forrás: Európai Bizottság

12. ábra | Az Európai Unió sertéshúspiacának kilátásai középtávon (2012–2025)



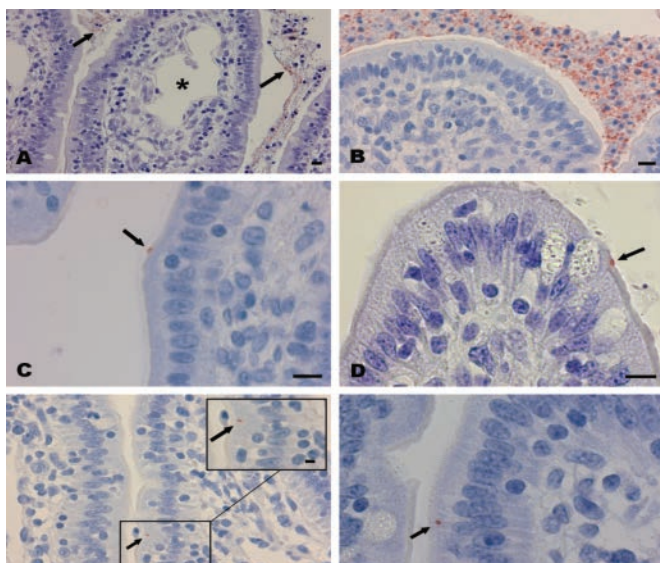
Forrás: Európai Bizottság

Telepítés a hizlaldára – lehetséges állategészségügyi problémák

Dr. Dobos László
állatorvos,
VitaFort Zrt.

Ha baktériás malacaink sikerrel érték el a 25-30 kg-os testtömeget, akkor semmi nem menti meg őket a hizlaldára való telepítéstől. A telepeken leggyakrabban előforduló fertőző sertésbetegségek taglalásának sorában így elérkeztünk a következő életfázis állategészségügyi kihívásaihoz. Tekintsük most át – természetesen a teljesség igénye nélkül és szinte csak figyelemfelkeltő jelleggel –, hogy mely fertőző és nem fertőző betegségekkel találkozhatunk ebben az életszakaszban.

A fertőző eredetű megbetegedések közül talán a leggyakoribb kórokozó a sertések circovirusa (PCV2). A sajnos mindenki által jól ismert légzőszervi megbetegedés kórokozójáról kevesen tudják, hogy az általa okozott kórkép kissé megváltozott. A széleskörű vakcinázásoknak köszönhetően most már nem elsősorban a baktérián találkozunk a kártételével, hanem az elváltozások kissé hátrébb, a hizlaldára szorultak valamint emésztőszervi kórképekhez is egyre gyakrabban kötik jelenlétét. Itt már proliferatív-elhalásos enterocolitis-t okoz és gyakran társfertőzésekkel együtt idézi elő az állat elhullását (ilyen pl. a *Lawsonia intracellularis*). Természetesen a légzőszervi károkozásról sem feledkezett meg, a hízóknál önmagában is okoz kiesést, de szívesen „ágyaz meg” egyéb kórokozókra is (mycoplasma, PRRSV, APP). Összefüggésbe hozzák még a sertések Dermatitis-Nephropathia Szindrómájával is, mely tulajdonképpen egy III. típusú allergiás reakció a szervezet részéről és bőr- valamint vese-elváltozásokat okoz.



Lawsonia intracellularis

Az előbb már említett gyakori megbetegedést okozó baktérium a *Lawsonia intracellularis*. Obligát, bélhámsejten belül élő kórokozó, az ürített jellegzetes sárgás-bordós, lágy bélsár mindenképpen gyanút kell, hogy keltsen jelenlétére. Elsősorban a csípőbél nyálkahártyájának proliferatív gyulladását okozza, mely társfertőzésekkel vagy azok nélkül az állat idült hasmenését, fejlődésben való elmaradását, elhullását idézi elő. Vakcinával vagy megfelelő antibiotikummal kezeléssel védekezhetünk ellene, de az általa okozott kár még így is lehet tetemes.

Sajnos épp szezonját éljük a *Haemophilus parasuis* kártételének, mely a Glässer-betegség oktanaként közismert. A baktérium normál körülmények között a sertésben él, de bizonyos hajlamosító körülmények fennállása esetén (változókéony időjárás, stressz, lehűlés) betör a véráramba és vérfertőzést okoz. Boncoláskor poliserositis-szel találkozunk, a savóshártyák és ízületek savós-fibrines gyulladása uralja a képet. A még nem beteg hízókat kezelhetjük a megfelelő antibiotikumokkal preventív módon, de legfontosabb a hajlamosító tényezők kiküszöbölése, már amennyiben lehetséges.

Nem túl gyakran, de előfordul és még mindig számolnunk kell vele – a sertésorbánc. Most már bármely évszakban jelentkezhet, endémiásan fordul elő egyes telepeken. A hirtelen elhullott egyedeknél sokszor nem is gondolunk rá, pedig lehet oka. Általában az orbáncos csalánlázal, mint klinikai formával szembesülünk, ezt mindannyian jól ismerjük, bármely penicillin hatóanyagra érzékeny a kórokozó baktérium (*Erysipelothrix rhusiopathiae*), melyekre szépen gyógyul a betegség. A vakcinázási programba iktatott megelőző oltással komoly kártételektől óvhatjuk meg magunkat.

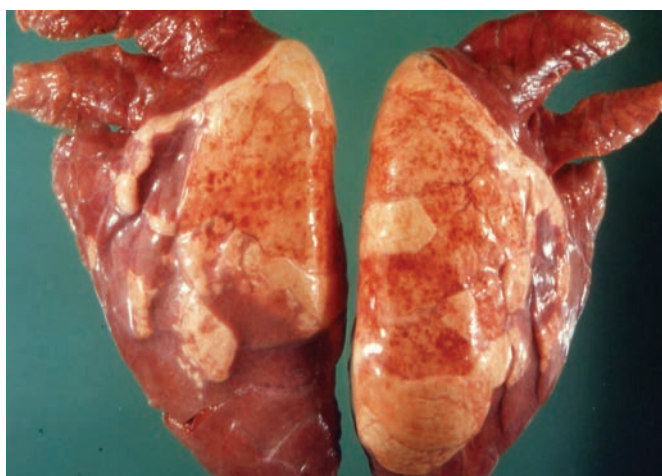
Nem fertőző, de az emésztőszervi megbetegedések közé tartozik a nyelőcsőtájéki gyomorfekély. Komplex kóroktanú betegség, az idők folyamán többször változott vélt okainak szerepe, de fertőző jellege nem nyert bizonyítást. Bizonyosan szerepet játszik kialakításában a stressz, a gyomor pH gradiens változása, a takarmány szemcsemérete (ha a 600-700 µm-től nagyarányban kisebb), E-vitamin- és cink-hiány, a takarmányfelvétel időszakos akadályozottsága. Következmenyei lehetnek a vérfogyottság, hashártyagyulladás, elvérzés a gyomor üregébe, idült gyomorgyulladás. Egyes telepeken időnként felüti a fejét és olyankor félelmetes méreteket ölthet, ilyenkor sokrétű vizsgálatra van szükség széleskörű oktana miatt.

Telepítés a hizlaldára – lehetséges állategészségügyi problémák



PCV2

Egyes telepeken endémiás, szerencsésebb telepeken nem ismert az APP (*Actinobacillus pleuropneumoniae*). Szintén tavasszal és ősszel kell számolnunk kártételével, de a hajlamosító tényezők jelenlétében bármikor „előjőhet”. Gyors lefolyású, nagy morbiditási és egyes esetekben nagy mortalitási százalékban jelentkező, légzőszervi tünetekben megnyilvánuló (nehézlégzés, láz, köhögés, zihálás), vérzések-fibrines tüdőgyulladást okozó, nagy gazdasági kártételű bakteriális megbetegedés. A hajlamosító tényezőknek itt is jelentős szerep jut, ezek között a legfontosabbak a légáramlás sebessége, a levegő hőmérséklete, minősége, mikotoxinok jelenléte stb. Legegyszerűbb a vakcinás védelem programba iktatása, ilyenkor arra kell törekednünk, hogy a veszélyeztetett korcsoport megfelelő és homogén (ezen van a hangsúly) immunstátusban legyen, ilyenkor van a legkisebb esélye a baktériumnak a védelem áttörésére. A már megbetegedett vagy fogékony társaik antibiotikumos kezelése természetesen elengedhetetlen.



Mycoplasma hyopneumoniae

Sok évvel ezelőtt a mycoplasma-tüdőgyulladás (*M. hyopneumoniae*) a hizlaldák rettegett betegsége volt (PRDC). Bárki könnyen felismerte a jellegzetes rövid, száraz köhögésről, a termekbe történő belépéskor a megzavart beteg állatok azonnal kórusban hallatták. Napjainkban a kiterjedt hatékony szopóskori vakcinázásnak köszönhetően nagyon visszaszorult, de teljesen nem tűnt el. Olyannyira nem, hogy vágóhídi tüdővizsgálatok alkalmával szinte mindig lehet vele találkozni, az elváltozott tüdőkből kisebb-nagyobb légtelen területek okozójaként. Ha egy állományban előfordul klinikai tüneteket is okozva, a légzésből kiesett tüdőterületek miatt az állat testtömeg-gyarapodását visszaveti, illetve elősegíti egyéb légzőszervi kórokozók megtelepedését és akár önmagában, akár társfertőzésekkel együtt okozhatja az állat elhullását is.

Egyre gyakrabban tapasztalni és kóroktanát tekintve nem tisztázott megbetegedés a Vérzések Bél Szindróma (HBS). Általában 2-7 hónapos, jó kondíciójú állatok hirtelen esnek áldozatul. Anémiás, felfúvódott, feszes hasfalú hízókat látunk, a vékony- (és vastag-) bélben nagy mennyiségű, híg, véres béltartalommal, bélsavarodással vagy anélkül. Hajlamosító tényezői az akadozó takarmány- és ivóvízellátás, hirtelen takarmányváltoztatás, avas zsírok etetése, nem elegendő etető-, itatóhely, csoportok keverése. Kórfejlődése sem teljesen tisztázott, de egyes kutatások szerint bélmotilitás változással indul, amely baktérium proliferációt okoz a vastagbélben, az emiatt kialakuló fokozott gázképződés részleges vastagbél helyzetváltozáshoz, majd a hátulsó üres véna összenyomatása miatti sokkhoz vezet. A hajlamosító tényezők kiiktatásával – amennyiben lehetséges – sokat tehetünk a nagyszámú elhullás ellen.

Egy külön fejezetet megérne a sertések orsóférgessége. A rendszeres féregellenes kezelésekkel kapcsolatban fontos tudnunk, hogy az orsóféreg petével fertőzött sertésben már a fertőzést követő 42. naptól számolhatunk ivarérett féreggel a bélben. Ha a kocát a fiatzatába hajtást megelőzően kezeltük széles spektrumú anthelmintikummal (a legmegbízhatóbb az injekciós kezelés), akkor a minimálisra tudjuk szorítani az utódállomány fertőződését. Azért nem tudjuk teljes mértékben megszakítani a fertőzési láncot, mivel az orsóféreg pete rendkívül ellenálló és a fiatzató (valamint a baktéria és a hizlalda) tökéletes tisztítása gyakorlatilag lehetetlen. Ha megfelelően járunk el és a rendszeres (battériás) hizlaldai féreghajtással törekszünk a fertőzés minimálisra szorítására, akkor nagy gazdasági kártétellel nem kell számolnunk. Gyakran a vágóhídi májkobzásokból következtetnek az

Dr. Dobos László
állatorvos,
VitaFort Zrt.

orsóféreg fertőzöttségre, de ez nincs mindig egyenes arányban és időbeli egyezésben a telepi májélváltozásokkal.

Soha eleget nem lehet beszélni és írni a mikotoxinok okozta bántalmakról. Ha kis szerencsénk van, akkor az idei év nem lesz olyan vesztes ebből a szempontból, mint a tavalyi, de mindig gondolnunk kell rá, vásárolt alapanyagoknál különösen. A takarmány visszautasítása esetén azonnal DON-ra és egyéb trichotecénekre gondolunk, de ez csak súlyos kontamináció esetén mérvadó. Az alacsony koncentrációjú, de többféle mikotoxin nagyon alattomos és nehezen látható kárt tud okozni. Elsősorban immunszuppresszív, májkárosító hatásúak, éppen ezért minden egyéb fakultatív betegség háttérében feltételezhetőek, másrészt önmagukban is visszavetik a hízók teljesítményét. A legjobb, ha a rendszeres és megfelelő mintavételekkel mindig tisztában vagyunk az adott takarmányunk toxintartalmával és kontamináció esetén valamely jó minőségű toxinellenes készítménnyel minimálisra szorítjuk a kockázatot.



Végül, de korántsem utolsó sorban szinte minden telepi dolgozó látott már a battérián vagy a hizlaldában fülvég elhalást ill. fark rágást. A szakemberek számos tényezőre visszavezetik az okokat, de kijelenthetjük, hogy azok általában az állatok viselkedésével – ill. az abban beállt kedvezőtlen irányú változással – hozhatók összefüggésbe. Valamely környezeti tényező megváltozik

(hőmérséklet csökkenés vagy emelkedés, az ammónia koncentrációjának emelkedése, korcsoportok keveredése, hierarchia küzdelem, takarmány beltartalom nagyarányú változása, legyek, fronthatás, új épület első-második telepítése, stb.), emiatt az állatok izgatottabbak, idegesebbek lesznek és máris szembesülünk a problémával. A Mycoplasma suis-t (korábbi nevén az Eperythrozoon suis-t) ilyenkor nagyon gyakran ki tudjuk mutatni a vérből. Sokan antibiotikumok takarmányba adagolásától (tetracyclinek) várják a sikert, de a környezeti hatások rendeződése után vagy a következő turnus betelepítésekor már nem látjuk ezeket az elváltozásokat.

A fent említetteken kívül természetesen számos egyéb megbetegedés előfordulhat hízóinknál, de leggyakrabban ezen kiemeltekkel találkozhatunk. A rühösség, a PRRS vírusa vagy akár a dysenteria kórokozója is megkeserítheti életünket, a tőlük való mentesség elérése és/vagy megtartása vagy az általuk okozott gazdasági kár féken tartása fontos szempont a rentábilis sertés-tartás eléréséhez.

Bármilyen állategészségügyi státusú telepen gazdálkodjunk is, a legfontosabb szempont mindig az általános járványvédelmi követelmények betartása és betartatása legyen, ideértve a hatékony tisztítási és fertőtlenítési módszerek alkalmazását valamint az állatok igényeinek maximális biztosítását, hiszen csak így garantálható a genetikájukban rejlő potenciál kiaknázása és a profitunk maximalizálása.



PanAcid - innovatív megoldások a savanyítás területén

A világszerte ismert, svájci Pancosma cég megvásárlásával az InVivo NSA nagyvállalat tovább bővítette termékeinek listáját. A Pancosma méltán híres speciális takarmány adalékairól, aromáiról, édesítőiről és takarmányhigiéniai megoldásairól. A jelenleg gyártott hét termékcsalád egyik legfontosabb tagja a savkészítmények csoportja. A PanAcid termékcsaládot nagy töménységű savkészítmények alkotják, amelyek szerves és szervesetlen savak kombinációi. Folyékony illetve száraz, por formában is alkalmazhatóak. Találhatóak köztük védett, csak a vékonybélben aktiválódó készítmények, de csökkentett korrozivitású, nagy biztonsággal alkalmazható termékek is.

A Pancosma a világ több mint 70 országában van jelen és savkészítményeivel évente 60 millió tonna takarmányt kezelnek. A cég több mint 65 éve fejleszt, gyárt és forgalmaz innovatív takarmány kiegészítőket világszerte. Kutatásfejlesztési folyamatai, híres egyetemek és neves kutatók munkájára épül.

A Pancosma számára az innováció fontos és három alapelvre épül:

- A termékek fejlesztése komoly kutatási eredmények felhasználásával valósulhat meg
- A termékek magas és megbízható minőségéhez a legújabb fejlesztésű technológiákat alkalmazzák
- Folyamatosan fejlődő, egyénre szabott megoldásokkal igyekeznek kielégíteni vásárlók speciális igényeit.

A Pancosma savkészítményeit Magyarországon a **NeoCons Hungary Kft.** forgalmazza. Munkánk révén két oldalról igyekszünk támogatni az egészséges állatokkal történő gazdaságos termelést. Savkészítményeink egyik része a takarmánytartósítást hivatottak szolgálni, míg speciális savösszetételű ivóvízbe és takarmányba keverhető savaink a takarmányhigiénit és az állatok egészséges bélrendszerét igyekeznek fenntartani.



PANACID TERMÉKCSALÁD: KETTŐS HATÁS



Takarmánytartósítás

A betakarított szemes termények hosszú távú tárolása során a takarmány alapanyagok minősége jelentős mértékben csökkenhet. A szántóföldről származó por, penészgombák, baktériumok és egyéb szennyező ágensek jelentős károkat okozhatnak a gazdáknak. A károk elkerülése alapos tisztítással és „fertőtlenítéssel”, tartósítással oldható meg a leghatékonyabban.



A PanAcid termékcsalád tagjai (pl. PanAcid Grain, Acimix grain, Agripack Acid) nagy koncentrációban tartalmaznak hangya és/ vagy propionsavat, amelyek segítenek gyorsan lecsökkenteni a takarmányok pH-ját és ezáltal elpusztítani a baktériumokat, gombákat és alacsony tartani a mikotoxinok szintjét a takarmányokban. Az alacsony korrozivitásról és a hosszú hatástartamról a hatóanyagok ammónium sóval alkotott formái gondoskodnak.

Egészséges bélrendszer a fiatal állatoknál

A fiatal állatok kevésbé hatékonyan értékesítik takarmányukat, mert bélcsatornájukban még nem alakult ki a hasznos illetve káros mikroorganizmusok megfelelő aránya. Ezt a jelenséget hívjuk diszbiózissnak. Az aratási körülmények szezonális változásai kedvezhetnek a gombák és baktériumok elszaporodásának az alapanyagokban, ami ronthatja a takarmányok értékét. Az ilyen szennyeződések tovább ronthatják a bélcsatorna egészséges egyensúlyának kialakulását és emelhetik a takarmányozási- és gyógyszerköltségeket, ami alacsonyabb termelési paraméterekhez vezet.

A választás körüli malacok esetében a legfontosabb a bél pH értékének alacsonyan tartása. Fontos ez egyrészt a fehérjeemésztésért felelős enzimek termelése szempontjából, másrészt hogy a káros baktériumok (E. Coli, Salmonella, Clostridiumok) ne tudjanak elszaporodni és megbetegíteni az állatokat. Erre a célra a foszforsav a leghatékonyabb megoldás, mivel alacsony pH értékével ez a sav disszociál a leghamarabb és alakítja át a közeg kémhatását. A hatékonyságot tovább növelhetjük, ha direkt antibakteriális hatással bíró savakat is adunk az állatok takarmányához, mint a hangyasav és a propionsav. A tejsav adagolásával segíthetjük a tejsavtermelő baktériumok elszaporodását a bélcsatornában. A citromsavnak ugyan nincs baktericid hatása, de a takarmány pufferkapacitásának csökkentése révén

növeli a takarmányfelvételt. A szorbinsav és a benzoosav nem csak gyorsan csökkenti a pH-t, de viszonylag nagy molekulatömegűeknek köszönhetően a baktériumsejtek nehezebben képesek megszabadulni tőlük, ezért hatékonyan pusztítják el a káros mikrobákat.

A NeoCons Hungary Kft. által forgalmazott készítmények a fent említett hatóanyagokat speciális, az adott szituációhoz alakított kombinációban tartalmazzák. Szükség esetén a partner kérésére a gyár további finomításokat, változtatásokat képes végrehajtani a még nagyobb hatékonyság érdekében.

Védett savakat tartalmazó termékeink: PROBA

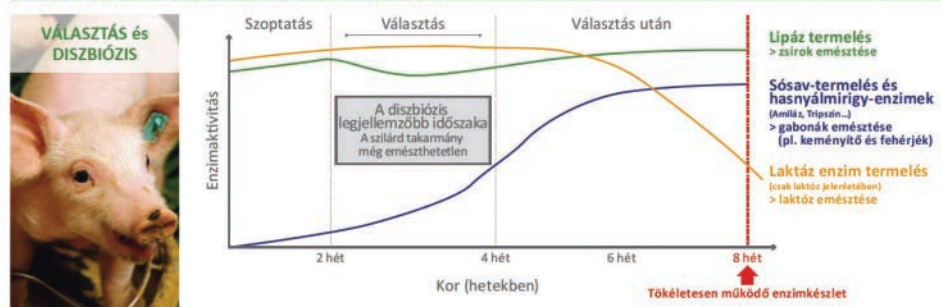
Az emésztőrendszer egyes szakaszai jól elkülönítettek és különböző pH értékek jellemzőek rájuk. A Pancosma védett (bypass), ún. spray-cooling technológiával készült termékeket is gyárt, hogy a bélcsatorna egyes szakaszain tapasztalható, különböző pH értékek között is megfelelő hatást érhesen el.

A PROBA termékek, több rétegű szerkezetüknek köszönhetően az aktív hatóanyagok magas koncentrációját és védeltségét (a takarmánygyár dolgozói számára is biztonságos) garantálják. Lassú és kontrollált felszabadulásuk révén főként a patkóbélben és a vastagbélben fejtik ki hatásukat és az emésztési folyamat javulása révén magasabb takarmányfelvételt és hasznosulást biztosítanak.

Garantált minőség

A PanAcid termékek összetevői az Európai Unió törvényei szerint engedélyezett és megfelelnek az ISO 9001, ISO 14 001 és a FAMI-QS (HACCP) előírásoknak.

A BÉLCSATORNA SZABÁLYOZÁSA - MALACOK



Külső szaktanácsadás a termelésben lévő szakember szemével



Immár sokadik alkalommal megjelenő VitaPigHír újságunkkal szeretnénk, hagyományainknak megfelelően, olyan témaköröket feldolgozni, bemutatni, amelyek Tisztelt Partnereinknek segítséget tudnak adni a mindennapi munkájukban. Ezen elgondolkozva joggal tehetik fel a kérdést: Honnan tudjuk, mire kíváncsiak termelőink?

Hiszem, hogy ezt a kérdést legjobban akkor tudjuk megválaszolni, ha minél több időt töltünk a termelésben. Ha minél szorosabb a kapcsolatunk a gazdálkodás résztvevőivel a mindennapi munkájuk során.

A főiskola elvégzése (1989) után kerültem az Orosházi Állami Gazdaság szakosított sertéstelepeére, ahol keverőüzemi műszakvezető, keverő vezető és ágazatvezetői beosztásokban 22 évet töltöttem el. Visszatekintve, ez alatt az idő alatt sok minden történt, mondhatni sok mindent megéltünk.

Volt szocialista nagyüzemi működés, rendszerváltás, privatizáció, környezetvédelmi beruházások, fajtaváltások, pestis miatti telepkiürítések, sok-sok jó év és talán ugyan annyi rossz is.

Nyilvánvaló, hogy ezeket egészen más szemszögből nézi az asztal két oldalán ülő szakember, vagyis a takarmányos és a telepi vezető.

Szerencsés helyzetben vagyok, mert mindkét oldalt volt illetve van alkalmam meg tapasztalni. A fentiek alapján összefoglalom azokat a szempontokat, amelyeket véleményem szerint nem árt ismerni és fontolóra venni mert nagyban segíthetik a telepi vezetők illetve a külső szakemberek, szaktanácsadók közötti munkakapcsolat zökkenőmentes és eredményes munkáját.

Egy-két gondolat, ahogy én láttam a termelésből a szaktanácsadást, az asztal másik oldaláról:

1. Időbeosztás és pontosság

Fontos, hogy míg a szaktanácsadó időbeosztásának túlnyomó részét a telepek látogatása teszi ki, addig a telepi vezetőknek számos más elfoglaltsága van, mint például a napi rutin a hó végi zárások, feladások, a tervezések és pályázatok időszaka, nem beszélve az életünket megkönnyítő számtalan hatósági ellenőrzésről. Általában rányomta a bélyegét az egyeztetésre, ha nem megfelelő időben történt a látogatás.

Ide tartozik, hogy a lényegre törő eszmecsere általában nagyobb eredménnyel és megelégedettséggel zárul, mint a végletekig elhúzott, talán túlzottan részletekbe bonyolódó monológ. Az egyeztetett időpont pontos betartása szintén fontos szempont számomra, mivel általában „tárgyalós napokon” nem fért bele, ha néhány kolléga késve érkezett.



Szőke-Molnár Tibor
sertés szakspecialista
VitaFort Zrt.

2. Papír és a valóság

Talán mindannyian találkoztunk már olyan értékesítővel, aki kis túlzással, de csak képen látott még sertést. Általában ilyen beszélgetések alkalmával kerülnek elő, beszélgetés helyett, a laptopok prezentációkkal, amelyek próbálják pótolni a gyakorlatot. Esetleges visszakérdezésre telefonos segítség a válasz. Ilyen alkalmakkor felmerült bennem a kidobott idő rémképe. **Elképzelhető, hogy jó terméket, szolgáltatást is el lehet így rontani.**

3. Szükséges és elégséges látogatás

Vannak élethelyzetek, amelyekben a külső segítség pótolhatatlan több okból is. A telepi vakság sok esetben gátolja a problémák feltárását. Egy kívülről érkezett, tapasztalattal rendelkező szakember tud támpontokat adni a problémák megoldásához. Amikor nagy gond van, akkor viszont az azonnali reakciót rendkívül fontosnak értékelem. **Egyéb esetekben egy átlagos látogatási sűrűség, nagyobb örömet okoz az egyéb elintéznivalók miatt.**

4. Segítség minden területen

A telep vagy terület vezetője folyamatosan ütközik a különböző feladatok megoldása közben munkatársaival, beosztottaival főleg abban az esetben, ha számára kissé idegen szakterületet (állategészségügy, technológia) képvisel. Vannak alkalmak, amikor kénytelen elfogadni ezeket a megközelítéseket. **Sok segítséget nyújtott minden esetben, ha komplex szolgáltatással kerestek meg és segítettek a kevésbé ismert területeken eligazodni.**

5. Új információk

A termelésben dolgozó szakemberek, elfoglaltságukból adódóan, általában később jutnak új információhoz, más, szakmához kapcsolódó újtásokhoz. Ezek azonban elengedhetetlenek ahhoz, hogy az éves terveket tudjuk teljesíteni abban az esetben is, ha a közgazdasági környezet nem alakul kedvezően. **Azt várja el a telepi irányítás, hogy a látogató úgy gondolkozzon, mintha szerves része lenne a telep életének.**

Összességében elmondhatom, hogy számomra hasznosak voltak a takarmányos és egyéb más területen dolgozók látogatásai. Hitvallásom szerint nem a papír, hanem a disznó mondja meg, minek van értelme és haszna. Tehát kipróbálni a termékeket, jól kontrollálható körülmények között, nagyon hasznos, mert esetenként a telepi vakság nem engedi a problémák okainak feltárását.

Visszatérve a kiinduló pontunkhoz, az állattenyésztésben dolgozó szakembereknek nagy segítséget jelent egy jól működő szaktanácsadói szolgáltatás, amelynek hozzá kell segítenie őket terveik megvalósításához, a problémák lehető leggyorsabb és leggazdaságosabb megoldásához.



Bemutatjuk az alapanyagkereskedelmi osztályt



A Vitafort Zrt. szakmai és kereskedelmi tevékenységének egyik kiemelten fontos bázisa az alapanyag beszerzés, kereskedelem. Ezzel a cégen belül egy külön osztály foglalkozik, melynek a vezetője Kucsák István, akinek 10 kérdést tettünk fel tevékenységükkel kapcsolatban.

Kedves Pista! Hányan foglalkoztok az alapanyag beszerzéssel, és ennek logisztikájával? Bemutatnád munkatársaidat?

Az alapanyag kereskedelmi osztályon 5 fővel dolgozunk velem együtt, amely létszám 2013 májusában alakult ki. Két kolléganő valamint két férfi kolléga jól dolgozik együtt a napi munkában és én fogom át az egész osztály működését. Harsányi Szilvia és Szekeresné Jelenek Ildikó a logisztikáért, bizonyos alapanyagok számlázásáért, adminisztratív feladatokat ellátásáért felel, kiegészítve ezzel a férfi kollégák munkáját is. Ezen kívül kimutatások valamint tervek elkészítése a feladatuk. Surman Péter elsősorban Vitafort export tevékenységének okmányokkal való ellátásával foglalkozik valamint Vitafort saját felhasználásának írásbeli megrendeléseit felel. Laczy Károly csomagolóanyagokhoz és göngyölegekhez tartozó tevékenységeket végez:

készletnyilvántartás, rendelés stb. Emellett Károly a cégnél felmerülő személyi, eszköz, alapanyag és készárumozgatást, beszerzést látja el, céges kis tehergépjárművel. A csapat munkáját koordinálom én. A cégekkel való kapcsolattartás az üzletkötések valamint a szerződések alapfeltételeinek megtárgyalása tartozik a munkakörömbbe.

Mi az elsődleges szempont a tevékenységekben?

A cég alapanyagkereskedelmi osztályának elsődleges szempontja, hogy a Vitafort Zrt. készárut gyártó üzemeit alapanyaggal maradéktalanul ellássa.

Az alapanyag kereskedelem mióta kapott nagyobb hangsúlyt a munkátokban?

Csaknem hat évvel ezelőtt fogalmazódott meg az igény elsősorban vásárló partnereink részéről, hogy alapanyaggal is ellássuk Őket. Vállalatunk kedvező piaci pozícióit és előnyeit felhasználva szállítunk partnereink részére alapanyagot, így Ők is sokkal jobban járnak, mint ha kisebb mennyiségben közvetlenül a gyártótól, forgalmazótól igényelnék meg az árukat.

Néhány fontosabb adatot mondanál nekünk? Hányféle alapanyaggal dolgoztok? Hány beszállító partner céggel vagytok napi kapcsolatban ?

280 féle alapanyagot vásárolunk, emellett 35 különböző csomagoló illetve göngyölegféleségünk van, tehát több mint 310 termékkel foglalkozunk. 2015-ben alapanyagot összesen 180 cégtől vásároltunk, ebből 70-80 céggel napi szinten tartjuk a kapcsolatot. Természetesen emellett a készáru vásárló partnereinkkel szűkség szerint állunk kapcsolatban.

Milyen volt alapanyag beszerzési, kereskedelmi szemmel a 2015 év?

A 2015-ös év aránylag elfogadható volt beszerzés és kereskedelem tekintetében.

Nem találkoztunk óriási áruhiánnyal, nem történt a világon olyan esemény, amely gyökeresen változtatta volna meg a legfontosabb termékek árát. A fehérjék árai kedvezőbbek voltak, mint az elmúlt években. A vitaminok, védett zsírok, MCP valamint az aminosavak is megfizethető áron mozogtak. A takarmánygyártás legfőbb alapanyagai ezek. Nagymértékű ármozgásoknál talán a kereskedelemben nagyobb lehetőségek vannak, de a Vitafortnál jobban szeretjük az egyszerű, kiszámítható tendenciákat, így partnereink és mi is nyugodtabban tervezhetjük a jövőnket. A Forint-Euro-Dollár viszonya az elmúlt évben nem okozott óriási problémát, tehát az elmúlt évektől eltérően ez sem nehezítette meg a kereskedelmi viszonyokat.

Milyen tendenciákat látni az elkövetkezendő időszakra vonatkozóan?

A fehérjék árai kis tartományon belül ingadoznak, persze lefelmozgás van benne bőven. A szójadara 98-130 Ft között mozgott az elmúlt 1,5-2 évben valamint a jövő évre vonatkozólag. A napraforgó dara ára 54-68 Ft között változott. A Vitafortnál fontos szemes termékek (búza, kukorica, árpa) frontján 2015-ben nagy áresést tapasztalhattunk, de hogy mi lesz a következő fél évben ez egy nagyon érdekes kérdés. A premix árakban meghatározó alapanyagok közül a vitaminok közül a B-vitamin családban egy nagy áremelkedéssel találkozhatunk, ami dupla, esetenként háromszoros árat jelent az egy évvel ezelőtti időszakhoz képest. A nagy mennyiségben használt A és E vitamin nagy áremelkedésen megy keresztül. Az A vitamin a 20€ árszintről 45€-ra emelkedett, míg az E vitamin 4€-ről 5€-ra emelkedett, amely vitaminból az egyik legnagyobb mennyiséget használják a premix gyártó üzemek. Az előbb említett MCP árban egy kisebb jellegű ár-csökkenést tapasztalhatunk jelenleg. Az aminosavaknál nem lá-

tunk nagy mozgást. Az egyéb alapanyagok területén (gyógyszerek, kokcidiosztatikumok, ásványi anyagok, színezők, adalékanyagok) fontos részei a takarmánygyártásnak és kereskedelemnek, de nem meghatározóak éves viszonylatban.

A Vitafort éves árbevételének hozzávetőlegesen mekkora hányadát teszi az alapanyag kereskedelem?

Az alapanyag kereskedelem 30-32%-át teszi ki a cég éves árbevételének. Ez a szám nagyjából ideális, a folyamatos terveinkben ez szerepel.

**Néhány személyes jellegű kérdést engedj meg. A munkán kívül mivel töltöd a szabadidődet? Mi a hobbid?**

A Vitafortnál és a partneri körben is szűkebb és tágabb ismeretségben is nagyon sokan tudják, hogy a munkám mellett a sport, a labdarúgás tölti ki szabadidőm szinte minden percét. A mai napig versenyszerűen edzem és játszom, emellett gyerekekkel is foglalkozom.

Család....?

13 éves házasságban a feleségemmel neveljük 8 éves kislányunkat. Mindketten, sőt mindhárman sportos beállítottságúak vagyunk, feleségem gyermekeknek tart mozgásos torna foglalkozásokat, míg Alíz kislányunk is több fellépésen túl van FIT-KID tornában.

Mióta dolgozol a Vitafortnál?

16 éve kezdtem a Vitafort Zrt-nél dolgozni és folyamatosan az alapanyagok területén tevékenykedtem. 2004 óta vezetem az alapanyag kereskedelmi osztályt.

Köszönöm szépen és sok sikert kívánunk Nektek! A Ti sikeretek a mi eredményességünknek is a záloga.

35 évvel ezelőtt indult be a takarmánygyártás Dabason



Történelmének jeles évfordulójához érkezett a Vitafort ZRt. Idén 35 éve annak, hogy megkezdődött a késztaáp gyártás Dabason. Az egykori üzemre ma már csak egy páran emlékszünk, viszont sokkal többen vagyunk, akik végigkísérhették vállalatunk gyártó üzemeinek folyamatos bővítését, fejlesztését. Egyedülálló az ágazatban, hogy egy helyen a takarmánygyártás teljes vertikuma megtalálható, ami lehetővé teszi cégünk rugalmasságát és teljes körű termékínálátát.

Teljes termékínáláték minden haszonállat és korcsoport számára

- vitaminok és ásványi kiegészítők
- mikroelemek és mikroelem előkeverékek
- egységes premixek, premixek
- koncentrátumok, kiegészítő takarmányok
- takarmánykeverékek
- by-pass fehérjék

A 11 hektáros dabasi telephelyünk 5 gyártóüzeme kiváló minőségű termékekkel látja el az állattartókat. A ma Magyarországon előállított minden 4. kg késztaáp tartalmaz valamilyen formában Dabason előállított terméket!

Mérföldkövek fejlődésünkben

- 1981** Megkezdődik a késztaakarmány gyártás Dabason
- 1984** Termelőkapacitás eléri az évi 70 ezer tonnát, új présvo-nalak beállítása
- 1988** Elkészül az új premixüzem
- 1990** Megkezdődik a termelés a vitaminüzemben
- 1992** Metafort néven új mikroelemgyártó üzem létesül
- 1997** Folyékony vitaminüzem beindítása
- 2000** Megindul a kutyatáp gyártás
- 2003** Új kutyatáp üzembhelyezése
- 2004** Elkezdődik a Hungaroszója előállítás
- 2006** Új premix üzemi beruházás, koncentrátum üzem zsákoló rendszerének kiépítése
- 2007** Új vállalatirányítási rendszer bevezetése, új raktárbázis kialakítása, ömlesztett késztaárú és alapanyagrendszer bővítése.
- 2011** By-pass fehérje készitmények gyártása beindul (Duo-Pass)
- 2014** Koncentrátum és takarmánykeverék gyártó üzem korszerúsítése, CPM prés
- 2016** 1000 m²-es fedett raktárbázis létesítése, 4 kamion egy-idejű rakodásához

Baráth Sándor
termelési igazgató
VitaFort Zrt.



Premix üzem

Az AVOP pályázat keretében felépített premix üzemünkben gyártjuk a különböző állatfajok számára készült egységes premix előkeverékeket, premixeket és kiegészítő takarmányokat 0,5-6 % töménységig, valamint a különböző vitamin- és mikroelem előkeverékeket.

Vertikális adagoló

44db komponens tartály, térfogatuk: 600-4000 liter
3 db összemérő mérleg: 50 kg, 100 kg, 800 kg, komponensenként 20 g pontossággal
ciklusidő: 5 perc

Lapátos gyorskeverő

keverőkapacitás 400-800 kg
keverési ciklusidő: 30 sec, homogén keverék, cv érték 3,6
maradványanyag-mentes, bombaejtő típusú ürítési rendszer

Teljesen automata zsákoló rendszer

töltési pontosság: 20 g

Koncentrátum- és keveréktakarmány gyártó üzem

Az üzem fejlesztésére AVOP pályázat keretében került sor. Itt gyártjuk 5-40%-os bekeverésű koncentrátumokat, illetve a különböző takarmánykeverékeket dercés, granulált és morzsázott formában.

Csigás adagoló rendszer

26 db komponens tartály: 500-20000 liter
Keverőgép, 4000 literes térfogattal
Keverési ciklusidő: 4 perc
3 db elektronikus összemérő mérleg
2 vonalas granuláló egység:
200 m³-es ömlesztett késztakarmány kitaroló egység
500 zsák/óra kapacitású teljesen automata típusú zsákoló és palettázó egység

Extrudáló üzem

Hidrotermikus feltárással állítunk elő szemes terményeket (kukorica, búza, árpa) és szóját saját igényünk kielégítésére.

35 évvel ezelőtt indult be a takarmánygyártás Dabason

Baráth Sándor
termelési igazgató
Vitafort Zrt.

Vitaminüzem

Itt különböző folyékony- és por alakú vízdékony vitaminkészítményeket gyártunk a háztáji és nagyüzemi állatok számára. 140 literes keverő, 30 perces ciklusidő

By-pass fehérje üzem

Ebben az üzemben gyártjuk a Vitafort eddigi legsikeresebb, saját fejlesztésű innovatív, kettős védelemmel ellátott bendővédett fehérjekészítményeit.

Mono Pass (MPS) szója

Duo Pass (DPS) szója

Duo Pass (DPN) napraforgó

Duo Pass Mix (DPM) szója + napraforgó

Duo Pass repce



Az elmúlt évtizedekben nagyon sokat tettünk a technológia fejlesztése érdekében.

A takarmánybiztonsági előírások, a bevezetett minőségbiztonsági rendszerek korunk legfejlettebb gyártási színvonalát garantálják. Csak a közelmúltból néhány példa: tavaly egy nagy fejlesztésünk valósult meg: egy világszínvonalú granuláló rendszert építettünk be, ami nagyon komoly beruházás volt. Ennek köszönhetően sokkal hatékonyabban tudunk működni.

Idén a kiszolgálással kapcsolatos jelentős beruházás folyik. A zavartalan, magas színvonalú kiszolgálás érdekében egy 1000 m²-es fedett csarnokot építünk ki, melyben 4 db 24 tonnás kamiont tudunk egyszerre fedett helyen fogadni és kiszugálni.



Utoljára, de nem utolsó sorban büszkén mondhatom el, hogy vállalatunk ipari tevékenysége csodálatos környezetben kapott helyet. A vállalatvezetésnek köszönhetően szabadidő parknak is beillő gondozott kert veszi körül, fákkal és rendszeresen karbantartott gyepfelülettel. A munkahelyi környezet pedig jótékonyan hat ránk, itt dolgozókra, különösen ilyenkor tavasszal, amikor a természet megújulásával együtt termelő kedvünk is megsokszorozódik.



Bemutatkozunk - Szegszárdy Imre

Szegszárdy Imre
értékesítési igazgató
Vitafort Zrt.



Tisztelt Olvasó!

Az a megtisztelő felkérés ért a kollégák részéről, hogy mutakozzunk be az újságunk "kiről-mit lehet tudni rovatába". Mivel már jó pár év van mögöttem nagyon sok mindentől lehetne beszélni, írni, de itt erre most nincs hely, ezért csak nagyvonalakban, röviden villantanék fel néhány dolgot.

A főiskola elvégzése (az 1980-s éveket írjuk) és néhány év gyakorlat után, ahol művezetőként majd laborasszisztensként tevékenykedtem, kerültem az Agrokomplex-Centrál Soya-hoz, ahol

az eltöltött közel három év meghatározta a későbbi utamat. Innen az utam a HAGE-hoz majd az ebből kialakuló HAGE-Purina illetve Purina-HAGE cégekhez vezetett, végig kísérve az 1990-s évek elejének nagy átalakulásait a mezőgazdaságban. Ebben az időszakban minőségellenőrként, területi szaktanácsadóként dolgoztam.

A másik nagy váltás az életemben 1994-ben volt, amikor - az akkor már- Purina-tól eljöttem s egy év alapanyag-kereskedelemben eltöltött idő után a Vitaforttal kerültem kapcsolatba. Ennek immáron több mint 20 éve. Tanúja és résztvevője lehettem annak a folyamatnak, hogy az akkori Vitafortból hogy vált a takarmány-piac egyik meghatározójává a mai vállalat.....
No de ez másik történet, ami "megérne egy külön misét".

Az értékesítés vezetőjeként 12 évvel ezelőtt debütáltam és azóta az irányításom alatt működő csapattal igyekszünk megfelelni a szakmai és kereskedelmi elvárásoknak, partnereinknek és a piacnak. Eredményeinket a szakmai tudás, a kiváló háttér mellett ennek az együtt gondolkozó csapattal és munkába vetett alázatának köszönhetjük. Kedvenc mondásom, hogy "ne sikeres légy, hanem értékes".

Magánéletemről néhány lényeges dolog: második házasságommal sikerült elérni a nagy családot, négy gyermek tartozik hozzám, de ők már felnőttek. A legnagyobb öröm az -egyelőre- egy szem unokánk, Csenge. Szabadidőmet a zene tölti ki szinte teljes egészében.

Kollégái szerint: Imre igazi csapatkapitány. De nem a partvonalról szemléli a csapat játékát.

A partnerkapcsolati munka területén kivételes jó érzékkel, empátiával és sok-sok éves értékesítési tapasztalattal a háta mögött, az üzleti életet más dimenzióba emelte. Szakmaiságán túl rendelkezik minden olyan tulajdonsággal, amivel stimulál és támogat, az idősebb kollégák tapasztalatainak utat engedve sikeresen emeli be a hasonló értékrendet képviselő fiatal kollégákat az utánpótlásba.

Imre sok szempontból egyedinek számító értéket hozott létre. Mindenekelőtt a partnerközpontú szemléletet, a meghallgatás képességét, illetve a megoldás keresését. Nélkülözhetetlen szellemi atya és fáradhatatlan motorja a partnertalálkozók és szakmai napok létrejöttének. Számára a munka és a család egyazon értékrend szerint működik: becsületesség, odafigyelés és maximális tenniakarás.

Bemutkozunk - Dr. Dobos László

Dr. Dobos László
állatorvos
Vitafort Zrt.



Tisztelt Olvasó!

1968 januárjában születtem Budapest XVI. kerületében. Családunkban nem volt állatorvos, de már egészen fiatalon állat közelbe kerültem, édesapám tenyésztett akkoriban ritka fajtájúnak számító nyulakat. Ezek ellátásában aktívan vettem ki részemet és természetesen nekem is volt mindig „saját” nyulam. A Szilas pataktól laktunk néhány méterre, nagyon szép környezetben, sokat játszottunk a környéken.

Itt Rákosszentmihályon jártam ki az általános iskola alsó tagozatát, a felsőt már a belvárosban. A biológia, a kémia kedvenc tantárgyaim voltak, sok tanulmányi versenyen és vetélkedőn vettem részt hasonló érdeklődésű osztálytársaimmal. A VII. kerületi Madách Imre Gimnázium tanulójaként érettségiztem 1986-ban. Orvos szerettem volna lenni, így felvételiztem az Orvostudományi Egyetemre, de nem jártam sikerrel. Így egy év kimaradt, de ezt az egy évet egy Budapest környéki szarvasmarha telep állategészség-őreként töltöttem és gőzerővel készültem most már az Állatorvostudományi Egyetem felvételijére, ami sikerült is és 1992-ben diplomáztam.

Közvetlenül végzésem után 3 éven át külföldön szereztem tapasztalatokat a kisállatgyógyászat területén, egy állatkórházban dolgoztam, majd a haza hívó szavára, valamint a behívóparancsra elkezdtem 9 hónapos sorkatonai szolgálatomat – akkor még volt ilyen. Az ezt követő jó néhány évet külföldi gyógyszergyárak képviselőjeként töltöttem, így szinte az egész országot bejárhattam, nagyon sok kollégával megismerkedtem, valamint az ezen időszakban folyó országos állategészségügyi mentesítési folyamatokba is betekintettem és segíthettem azokat (Aujeszky, IBR stb.).

Nagy örömmel kezdtem meg a munkát a Vitafort Zrt-nél 2014. év elején mint állatorvos. A területi szaktanácsadóinkkal és szak-specialistákkal együttműködve a velünk kapcsolatban álló sertés- és baromfitelepek munkáját segítem állatorvosi oldalról. Ahol bármilyen eredetű megbetegedés, kiesés esetleg egyéb fertőző vagy nem fertőző betegség akadályozza a gazdaságos produktivitást, ott a telepi dolgozók, takarmányozási szaktanácsadó kollégáim és a Vitafort magas színvonalú diagnosztikai labor háttérének segítségével a kiesés okát diagnosztizáljuk és gyógykezelési vagy egyéb javaslattal megelőzzük a további károkat.

Szakmai tudásomat folyamatosan növelem, egyre mélyebbre ásom magam a sertésbetegségek szakterületén, az Állatorvostudományi Egyetem post graduális Sertés-egészségügyi szakállatorvos képzésének III. szemeszterén vagyok sikeresen túl.

Elváltam, Budapesten lakunk gimnazista fiammal, aki jövőre érettségizik, de – egyelőre – nem mutat érdeklődést az állatorvosi hivatás iránt. Hobbim a sportlövészet, ha időm engedi irány a lőtér, „fegyvergyűjteményem” használata majd ápolása igazán ki tud kapcsolni.



Kollégái szerint: Laci páratlanul gyorsan beilleszkedett a csapatba. Kellemes színfolt, udvarias, előzékeny és a igazi proaktív kolléga, akinek szakmaisága és fegyelme mindannyiunk számára példamutató. Diagnózist nem rutinból, hanem állatorvostudományi alapokon állít fel, az észszerűség és megvalósíthatóság alapján teszi meg szakmai javaslatait.

Dráva-Coop Mg. ZRt. Barcs

Kun Zoltán
értékesítési szaktanácsadó,
VitaFort Zrt.



Barcs, Somogy megyében a horvát határ és a Dráva folyó mellett helyezkedik el, az ország dél-nyugati kapuja. 1979-ben lett város, járási székhely a Duna-Dráva Nemzeti Park természetes központja. Barcsot már az időszámítás előtti ötödik évezredben lakták, a római birodalom fontos hadiútja vezetett erre.

A Dráva folyó és a környezetének állat- és növényvilágának védelmére a terület egy részét már 1942-ben védetté nyilvánították. 1974-ben megalakult a Barcsi Ősborókás tájvédelmi körzet, majd 1991-től alakították ki a Duna-Dráva Nemzeti Parkot.

Barcson működött több mint 50 évig a híres „Vörös Csillag” mezőgazdasági szövetkezet. Ennek a szövetkezetnek az utóda a Dráva-Coop Mezőgazdasági Zrt.

Rideg Gáborral a Zrt. igazgatójával beszélgettem a gazdaság jelenéről és az elképzelésekről.

Kérlek, hogy mutasd be a gazdaságot!

A gazdaság 2840 ha szántón, 180 ha gyepterületen 1800 ha erdőterületen gazdálkodik. Az állandó foglalkoztatottak létszáma 42 fő és még 10-12 főnek adunk munkát, alkalmi munkavállalóként vagy vállalkozóként.

A szántó terület 1/3-án kalászos gabonát, 1/3 kukoricát, ezen felül ipari növényeket termesztünk. Foglalkozunk cukorrépa termesztéssel, amelyet Horvátországba szállítunk. Mindig keressük az új lehetőségeket, ilyen most a kamilla termesztése, amelyet gyógyászati, kozmetikai célra termelünk. A szántó területünk 500 ha-t tudunk öntözni, amelyet tovább szeretnénk növelni.

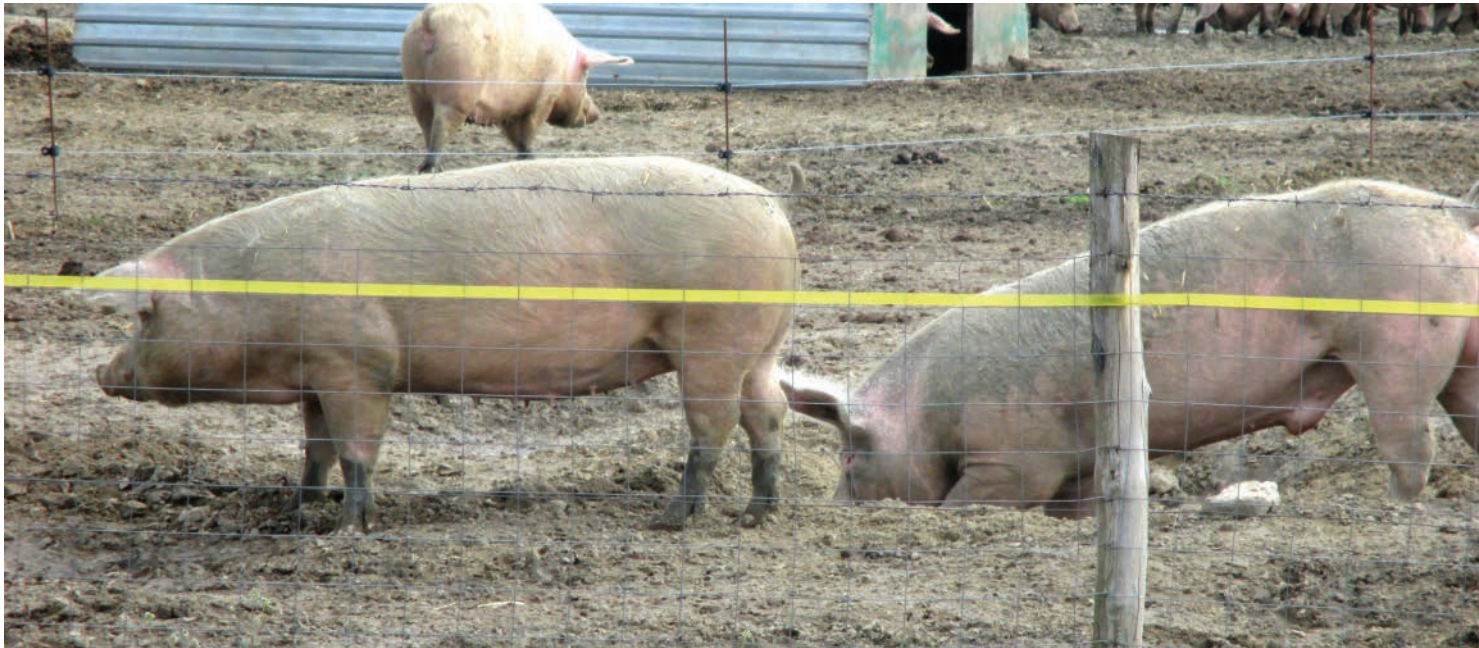
Én a Dráva-Coop Zrt.-hez 10 éve jöttem, mint állattenyésztő. Sajnos a körülmények úgy hozták, hogy 2008-ban a felszámolásra került a sertés telep, állategészségügyi és technológiai problémák miatt, majd 2010-ben a szarvasmarha telep is.

A jelenlegi állattenyésztésünk a 120 kocás sertéstelepből, 60 db aberdeen angus anyatehén és 30 db üszőből és 170 db-os suffolk anyajuh állományból áll.

Gazdaságotokban a sertéseket egy itthon szokatlan tartási módban tartjátok, megismertetnéd ezzel a technológiával az olvasókat?

A sertéseket intenzív szabad tartásban tartjuk, melyet egy angliai szakmai úton ismertem meg. A sertések intenzív szabad tartása nemzetközi téren elterjedt tartási mód, melynek lényege, hogy a sertések vagy egyes korcsoportjai egész évben vagy az év bizonyos időszakában, istállózás nélkül a szabadban kerülnek elhelyezésre. Ezt a rendszert 2009-ben alakítottuk ki. A technológia egyik legfontosabb előnye a teljes mobilizálhatóság, a beruházás

Dráva-Coop Mg. ZRt. Barcs



több ütemben valósítható meg és a beruházási igény töredéke a zárt rendszerűnek. Alacsony az üzemeltetési költség (víz, villany, gáz, gyógyszer stb.), természetszerű, „boldog sertés”, követhető az élelmiszer termékút része (legelőtől az asztalig).

Az intenzív szabadtartású rendszer technológiai elemei a Sygma telepszervezési és ellés szinkronizáló rendszer, tárgyi, műszaki felszerelések, szakmai tudás és szakmai alázat egymással igen szoros, és elválaszthatatlan kapcsolatban állnak. Ezek a technológiai elemek egymásra, és az intenzív rendszer működőképességére igen komoly hatással vannak.

Minden állattenyésztő célja ezen technológiai elemek szigorú és következetes betartása és betartatása, annak érdekében, hogy jól működő és kiválóan szervezett rendszert hozzon létre, és működtesse azt.

Az elhelyezés technológia legfontosabb eleme az állatok védelmét a szélsőséges időjárással szemben védő csoportos, illetve egyedi konténerek. Ezeket a konténereket vemhességi állapot előrehaladottságától függően használjuk egy egyed, vagy nagyobb létszámú csoport elhelyezésére. A könnyű mobilizálhatóság ebben az esetben azt jelenti, hogy egy homlokrakodóval felszerelt gép segítségével könnyedén áthelyezhessük a terület egyik részéről a másikba a megfelelő konténert. A sertések szabadban való elhelyezése jobb állategészségügyi helyzetet biztosít, mint ami egy átlagos nagyüzemi zárt technológia mellett biztosítani lehet.

Amikor belevágtunk a megvalósításba, sok kétely és aggodalom merült fel az éghajlati viszonyok különbsége miatt. Ma már a tapasztalataink alapján elmondhatjuk, hogy ez nem jelent akadályt. Az induló állományt a Rattlerow-Segers nagyüzemi körülmények között bizonyított lapály és durok vonalainak keresztezéséből származó landrock kocák adták.

A sertések kerítéssel körülvett, eltérő méretű ún. tenyészkertben vannak elhelyezve, amely az állatok felőli oldalon villanypásztorral is el van látva. A tenyészkertben az állatokat az időjárás viszonyosságaitól mozgatható, áttelepíthető konténerek védik, amelyből alapvetően három változat van. A kocák és kocasüldők elhelyezésére szolgáló nagyobb méretű, 15-20 állat számára. Ezekből annyi helyezhető el egy kertben, hogy 1 ha területre 30-40 koca kerüljön.

Az ellő és szoptató kocák tartása külön elkerített részben az állatok egyenkénti elhelyezésére alkalmas mobil konténerekben történik. A választás 28 napra történik, amely során az állatok bekerülnek a malacnevelő konténerekbe, amely egy kifutóval kiegészített alacsony belmagasságú konténer ól ahol a malacokat választásuktól a hizlaldába telepítésükig tartjuk növekvő almon. Az etetésük, itatásuk a konténeren belül van megoldva. Az utónevelést követően az állatok zárt intenzív körülmények közé kerülnek kb. 20-25 kg-os korukban, ahol az életkoruknak megfelelő takarmányozásban részesülnek a hizlalás végéig.

Kun Zoltán
értékesítési szaktanácsadó,
Vitafort Zrt.



A takarmányozási rendszerünket a Vitafort Zrt. alakította ki. A többfázisú malactakarmányokon túl a süldő és a koca tápokot is készen vásároljuk. A választást követően a növendék malacok Youpig prestarter tápot kapnak, ezt követően starter malactápot, majd starter tápot. A prestarterből 5 kg/állat, míg a starterből 20 kg/állat a javasolt mennyiség.

A kész hízókat hová értékesítitek, és értékeli-e a vágóhíd az ebben a tartási módban felnevelt állatokat?

Az értékesítés hagyományos irányba, regionális kisvágóhídra történik. Igyekszünk rövid fizetési határidőt betartó, megbízható partnert találni, akivel hosszú távú együttműködésre törekszünk. A hazai húsipar egyelőre nem premizálja a szabadban felnevelt modern fajtájú alapanyagot. Az angolszász világban ez a felnevelési forma 10-15 % árbevétel többletet jelent a termelőknek. Vannak próbálkozásaink egyedi termék előállításra, ezt példázza a 2011. évben Hódmezővásárhelyen bemutatott "barcsi borókás félsertés".

Hogy látod a mai mezőgazdaság ezen belül az állattenyésztés helyzetét, milyen fejlesztési elképzeléseitek vannak?

Alapvetően állattenyésztő vagyok, még akkor is, ha most már munkám legnagyobb részét a növénytermesztés adja. Az állattenyésztés soha nem volt a mezőgazdasági termelés legjövodel-

mezőbb ágazata, de meg voltak az előnyei, elsősorban a folyamatos árbevétel, amely az üzemek éves gazdálkodásában fontos tényező volt. Az állattenyésztés alacsonyabb jövedelmezőségét kompenzálta a növénytermesztés eredménye. Mostanra ez is megváltozott, a jelenlegi növénytermesztési árak már a termelés költségeit is alig fedezik, nem hogy az állattenyésztés kieséseit pótolják. Sajnos most már nem lehet nosztalgiából, elhivatottságból állatot tartani, olyan racionális döntéseket kell hozni, amely igazodik a kialakult közgazdasági környezethez.

A tartási kötelezettség figyelembe vételével alakítjuk az állatlétszámot, figyelve arra, hogy ha bármilyen pozitív változás lesz, akkor újra tudjuk fejleszteni az ágazatot.

Addig is fejlesztési elképzeléseink a növénytermesztés gépeinek fejlesztése az öntözött területek nagyságának növelése, egy gyógynövény szárító építése.

Köszönöm a beszélgetést!

Gadó Zsuzsanna



Az idei első számunk újdonságaként új rovatot indítunk „Nő legyen a talpán” elnevezéssel. Elsőként a Magyarsarlósra látogattunk. A magyarsarlósi sertéstelep vezetője Gadó Zsuzsanna 2009 óta látja el a telep irányításával járó teendőket. Őt kérdeztük a múlt, jelen és jövő kihívásairól, életéről továbbá arról faggattuk, hogy nőként miként tud és tudott érvényesülni ebben az „elférfiasodott” szakmában.

A Belvárdgyulai Mezőgazdasági Zártkörűen Működő Részvénytársaság Baranya megye egyik legnagyobb mezőgazdasági tevékenységet végző részvénytársasága. 2000. év novembere óta működik részvénytársaságként, fő tevékenységük a szántóföldi növénytermesztés, valamint a tejhasznú szarvasmarha és a sertés tartás, amely 1970 óta működik a Zrt. jogelőd szövetkezetének köszönhetően.

Előjáróban kérlek, mesélj pár mondatot Magadról!

Pécsett születtem, ahol az általános iskolát sport tagozaton végeztem. Zene iránti érdeklődésem felnőtt koromban is megmaradt, hála a zeneiskolában eltöltött éveknek. Pécs számos sportolási lehetőségének köszönhetően, megannyi sportot kipróbáltam, a Szentlőrinci Mezőgazdasági Szakközépiskolában ahol állategészségőrként érettségiztem – is lovagoltam és sportlövészkedtem. Az állatok iránti szeretet és érdeklődés is motivált abban, hogy továbbtanuljak, illetve a lovaglás és lehetőség a lovasedzői képzettség megszerzésére „juttatott” el a Kaposvári Egyetemre, ahol 1989-ben végeztem Állattenyésztő üzemmérnöként, valamint lovasedzőként.

Férjemmel közösen, Pécs mellett immáron 25 éve működtetünk egy lovas iskolát. Két fiú gyermekünk van, 17 és 18 évesek, a fiatalabbik szintén mezőgazdásznak tanul.

Mikor és hogyan döntötted el, hogy az állattenyésztéssel szeretnél foglalkozni?

Uránvárosi lányként sokaknak furcsa lehetett ez a döntésem, de kisgyermek korom óta lovagolok, illetve az állatok iránti érdeklődésem az évek előrehaladtával egyre fokozódott így tudatos döntésként jelentkeztem a szakközépiskolába és önállóan választottam ezt az utat.

Pályaválasztás alkalmával gondolkodtál-e azon, hogy esetleg más szakmát válassz?

Igen. A gyermekek iránti szeretetem elgondolkodtatott azon is, hogy óvónő legyek, de belegondolva, most is gyerekekkel foglalkozom a lovasiskolában. Mondhatjuk, hogy két munkám van, de én azon szerencsések közé tartozom, akik hobbiként tekinthetnek a hivatásukra, akár egyszerre kettőről legyen is szó.

Az egyetem elvégzése után, hol kezdted meg szakmai munkádat?

Pécsi Állami Gazdaság szentkúpusztai sertéstelepén gyakornokként, majd Gyulapusztán a tehenészetben 2 évet töltöttem el. 1996-ban a sertéstelep privatizációja után telepvezető helyettesként dolgoztam, mondhatjuk, hogy a telepeken a munkák



legtöbbször tevékenyebben részt vettem. 2009-ben, 1 év kihagyás után, a Belvárdgyulai Mg. Zrt. vezetése keresett meg azzal, hogy vegyem át a magyarsarlósi telep vezetését.

A lovas iskola üzemeltetése mellett, miért vállaltad el a telep vezetését?

Őszintén szólva, a rendelkezésre álló időm teljes részét nem tette ki a lovasiskola, bár unatkozni nem volt időm [amit ráadásul nem is szeretek], így hát a kihívás mellett ez a szempont is ösztönzőleg hatott rám.

Nőként, ebben az „elférfiasodott” szakmában, szerinted ért-e bármiféle hátrány?

Véleményem és emlékeim szerint nem, ami feltehetőleg köszönhető a „nagy szám”-nak is, illetve, hogy képes vagyok az emberekkel megtalálni a közös hangot. Ezen kívül az idők folyamán megtanulod „bevonzani” a normális embereket és úgy látom, ez a magánéletem és a munkám során is sikerült.

Véleményed szerint, az általad vezetett telepen, mi a jó közös munka titka?

Nálunk a telepen olyan emberek dolgoznak, akik segíteni akarnak, így a közös munkánk könnyebben és hamarabb fordul termőre. A kollégáim jó teljesítményükkel egymást motiválják, illetve

ve a vezetők felől fontos a dicséret és az egyenlő bánásmód. Soha nem voltam egy kiabálós, veszekedős típus, véleményem szerint a türelem mellett a motiváció is fontos.

Mit gondolsz a sertéságazat jelenlegi helyzetéről?

A sertéstartás jelenleg igen mélyponton van, de mindenképpen be kell látnunk, hogy akár az elmúlt két évtizedet nézve is, nem egy meglepő helyzet, ami kialakult. Véleményem szerint jó irányba haladhatunk, hogy ha marginális változások történnek a fejekben. Az ágazat résztvevőinek be kell látni, hogy összefogásra van szükségük, ebbe beleértve a termelőket, a felvásárlókat, a takarmányosokat... stb.

Ismeretségünk és beszélgetésünk alapján, úgy vélem azon emberek közé tartozol, akik kiegyensúlyozottnak és boldognak mondhatják magukat.

Igen, jól gondolod. Nagyon meg vagyok elégedve az eddigi életemmel, jól érzem magam a bőrömben, amihez természetesen a családom, a lovaim és munkám is hozzájárulnak. Eddig pozitívan alakult a sorsom, habár sokszor elgondolkodtam, hogy a sorsunkat Mi magunk alakítjuk... vagy mégsem?!

A VitaFort Zrt. nevében köszönöm szépen az interjút!

VitaPig Roadshow

Szegszárdy Imre
értékesítési igazgató
VitaFort Zrt.



Mint minden évben, a hagyományoknak megfelelően 2015 őszén is megtartottuk a sertés szakmai napokat, amelyeket ezúttal két helyszínen, Kisújszálláson a Nagykun ZRt. központjában (október 28.) és Mórton a Geszler Családi Pincészetének fogadótermében (október 29.) tartottunk.

„Második sebességben” – ez volt a mottója a szakmai programnak, vagyis a malac életének második szakasza. Az utónevelés kérdéseit és az ahhoz kapcsolódó tapasztalatokat, gondolatokat osztották meg az előadók a megjelentekkel. A tematikus téma-választás időszerű volt, mert az előző években foglalkoztunk a tenyésztéssel, a kocával kapcsolatos kérdésekkel, majd a megszületett malacok indításával élettani és takarmányozási szempontokból.

Az első előadó Dr. Biksi Imre egyetemi docens volt, aki a malacot a „fültől a farkáig” elemezte, vagyis mi lehet az oka annak, hogy ebben az életciklusban időről-időre fellángol a fül-farok rágás, ami komoly kieséseket és visszaesést okoz. Nagyon sok érdekes és hasznos információt megtudtunk, azt azonban egyértelműen láttuk, nem egy tényező a probléma.

„Tisztaság fél egészség”- ezt a címet adta és ezzel is indította Dr. Tenk István (Mikrolab Kft.) az előadását, ami a fertőtlenítés fontosságát és gyakorlati kérdéseit járta körül. Ennek hatékonysága nagyon lényeges, mert kiindulópontja lehet a fertőzéseknek, egészségügyi problémáknak.

„Zökkenőmentesen a prestartertől a hízlaldáig” – immár „állandó” előadónk, a francia társ cégünk takarmányozási specialistája, Eric Shetelat igen alapos előadásában az utónevelési takarmányozás elveit és gyakorlati megoldásait, lehetőségeit boncolgatta. A „precíziós takarmányozás”, mint szemlélet, több oldalról közelítette meg a kérdést. Ennek eredményeit már ebben az évben partnereink is tapasztalhatják.

A szakmai nap záróelőadásának témája az „örök sláger”, a mikotoxinok voltak. Dr. Dobos László kollégánk nagyon szemléletes és érdekes prezentációban mutatta meg a legnagyobb kártételt okozó mikotoxinok mechanizmusát és kártételeit a „második sebességben” lévő malacok esetében.

Mindkét helyszínen a résztvevők meglehetősen interaktívak voltak, sok kérdéssel, beszélgetéssel, amelyben több résztvevő is kifejtette a témákkal kapcsolatos tapasztalatait. Rendezvényünket meglepetésként tombolasorsolással zártuk, ahol a megjelentek közül a szerencsések „értékes” nyereményeket vihetek haza. Mórton - aki megtehetette - a Geszler Családi Pincészet kiváló borait is megkóstolhatta!

„Harmadik sebességbe kapcsolunk” – folytatás 2016 őszén!

Hírek innen-onnan

Balla Gyula
értékesítési és fejlesztési sertés szakspecialista,
Vitafort Zrt.

Új kollégát üdvözölhetünk körünkben



Március 1-től új kollégát üdvözölhetünk közöttünk **Palatinus Imre** személyében. Neve a hazai sertéstartók körében bizonyára sokak számára ismerős, hiszen mintegy húsz éve dolgozik már a szakmában. Feladata a Dél-Dunántúli szaktanácsadói teendőkön túlmenően a sertés szakspecialista csapat munkájának a segítése, a meglévő és leendő partnerekkel a kapcsolat-tartás. Imre részletes bemutatkozását egy későbbi számunkban olvashatják.

A búza ára emelkedett, a kukorica ára csökkent, az árpa ára ingadozó

Az utóbbi időszakban hazánkban a legfőbb sertéstakarmány alapanyagok ára közül emelkedő tendenciát mutat a takarmánybúza ára, e mellett a takarmány kukorica ára csökkent míg az árpa ára ingadozó. Az alábbi táblázat a három takarmány-alapanyag árának változását mutatja (ft/tonna)

	Búza	Kukorica	Árpa
2015.40.hét	43.267	42.293	40.291
2015.50.hét	46.900	44.974	43.234
2016.05.hét	48.921	39.705	47.153
2016.11.hét	46.017	37.909	39.309

(forrás: Sertésinformációs Rendszer)

Egyre több serteshús és húskészítmény kap kiváló minősítést



Eddig 180 sertéstartó és feldolgozó üzem, illetve kereskedelmi egység csatlakozott a Kiváló Minőségű Sertés (KMS) eredetigazolási programhoz, amelynek köszönhetően évi mintegy 1,3 millió sertésből előállított hús és húskészítmény vált jogosulttá a védjegy használatára – ismertette Bognár Lajos, az élelmiszerlánc-felügyeletért felelős helyettes államtitkár Alsónémediben.

A védjegyet viselő árunak szigorú feltételeknek kell megfelelnie: a sertés Magyarországon kellett születessen, kizárólag GMO-mentes gabonát használhatnak a takarmányozása során és a húsának megfelelő márványozottsággal kell rendelkeznie. A feltételek meglétét a Vágóállat és Hús Szakmaközi Szervezet és Terméktanács (VHT) ellenőrzi és a védjegyet is a Terméktanács ítéli oda az arra jelentkező termelőknek, feldolgozóknak.



Hírek innen-onnan

A sertéshús ÁFA-csökkentése megjelent az árakban

2016. január 1-től a sertéshús ÁFA-tartalma 27%-ról 5%-ra csökkent. Sokan szkeptikusan fogadták ezt a hírt, arra gondolva, hogy a csökkent ÁFA-tartalmat a hústermékek értékesítését végző kereskedők „lenyelik”, ezzel is emelve a nyereségüket. A várakozással szemben azonban nem ez történt. A legnagyobb áruhátláncok kiemelt reklámat szentelnek annak a ténynek, hogy valóban csökkentették a sertés tökehús-termékek ÁFA-tartalmát. Számítások szerint a csökkenő ÁFA által mintegy 25 milliárd Ft marad a hazai vásárlók pénztárcájában, elősegítve ezzel a magasabb sertéshús-fogyasztás ösztönzését. Friss információk szerint Magyarországon az éves sertéshús-fogyasztás csupán 25-28 kg/év/fő körül mozog (forrás: Feldman Zsolt államtitkár, 2016.03.29.) Az is igaz, hogy ez az adat vélhetően nem tartalmazza a házi vágások, feldolgozások során előállított és elfogyasztott sertéshús mennyiségét.



Megjelent a sertéstartó telepek korszerűsítését támogató felhívás

A Széchenyi 2020 keretében megjelent a „Sertéstartó telepek korszerűsítése” című (VP2-4.1.1.5-16 kódszámú) felhívás. A felhívás meghirdetésekor a támogatásra rendelkezésre álló tervezett keretösszeg 19 860 millió Ft.

Az összeg három fókuszterületi megosztásban áll a támogatást igénylők rendelkezésére. Ennek aránya a következő:

- A mezőgazdasági üzemek gazdasági teljesítményének növelése és a szerkezetátalakítás és modernizáció ösztönzése, különös tekintettel a piaci részvétel és orientáció növelésére, valamint a mezőgazdasági diverzifikációra – keretösszege: 10.350 millió Ft.
- A generációs megújulás előmozdítása a mezőgazdaságban – keretösszege: 3.540 millió Ft.
- A mezőgazdaság és az élelmiszer-feldolgozó iparág általi energiafelhasználás hatékonyságának fokozása - keretösszege: 5.970 millió Ft. A Felhívásra azok a mezőgazdasági termelők nyújthatnak be támogatási kérelmet, akik megfelelnek a Felhívás dokumentuma 4.1 pontjában részletezett követelményeknek.

A Felhívás keretében a támogatási kérelmek benyújtására 2016. május 3-tól 2018. május 3-ig van lehetőség.

(forrás: www.agroinform.com)

Balla Gyulaértékesítési és fejlesztési sertés szakspecialista,
VitaFort Zrt.

Ismét csak 3 millió körüli a magyar sertések száma

A sertésállomány növekedése megtorpant az utóbbi időben.

Az integráció növelésével javítaná a szakmai tevékenység hatékonyságát és a versenyképességet a sertéságazatban a Vágóállat és Hús Szakmaközi Szervezet és Terméktanács (VHT) annak érdekében, hogy a kormány sertésstratégiája megvalósuljon.

Németh Antal, a VHT elnöke Budapesten, a szakmaközi szervezet sajtótájékoztatóján elmondta: az ágazat szereplőinek jobban együtt kell működniük, mert jelenleg nem megfelelő a munkamegosztás a vállalkozások között. Hozzátette: a sertésállomány növelését gátolja például a tőkehiány, a piaci bizonytalanság, a feketegazdaság elterjedtsége, illetve az információhiány. (forrás: www.agroinform.com)



Mezőgazdasági szakiskolák energetikai korszerűsítése valósult meg

A földművelésügyi miniszter egy kenderesi és egy ceglédi mezőgazdasági szakiskola elkészült korszerűsítését adta át. A program keretében a kenderesi iskolában hét épület szigetelése, nyílászárók cseréje valósult meg, míg Cegléden a tanműhely, a melléképületek és a tornacsarnok kapott szintén új nyílászárókat és szigetelést. Fazekas Sándor miniszter elmondta: „Az FM agrárszakképző intézményeiben az a cél, hogy korszerű, szakmai műveltségre tegyenek szert a tanulók és ezáltal megtalálják a megélhetésüket biztosító munkát”. A két intézmény korszerűsítése a Környezet és Energia Operatív Program(KEOP) keretén belül, száz százalékos EU finanszírozással mintegy 280 millió forintból valósult meg.



Mangalicafesztivál volt Debrecenben

Április 9-10-én adott otthont Debrecen a Mangalicafesztiválnak. A rendezvényen Papp László debreceni polgármester felidézte, hogy 25 évvel ezelőtt a debreceni Tóth Péter tenyésztő társaival összegyűjtötte a még fellelhető mangalicákat az országban. Tóth Péter, a Mangalicatenyésztők Országos Egyesületének (MOE) elnöke negyedszázada Debrecenből irányítja a szervezetet, s munkájuk eredményeként ma már ezer mangalicát értékesítenek évente - tette hozzá.

Tóth Péter hozzátette: azon dolgoznak, hogy a mangalica elfoglalja méltó helyét a világ gasztronómiai kultúrájában. A szakember elmondta, hogy 248 mangalica-tenyészet van az országban, a regisztrált tenyészkocák száma 9600. A tenyésztők zöme családi gazdaság, átlagosan 40 kocát tartanak, de van mintegy 150 tenyésztő, aki 10-20 közötti kocaállománnyal kiegészítő tevékenységként foglalkozik. Mintegy 50-re tehető a közepes, integrátori szerepet is betöltő farmgazdaságok száma, és 4-5 olyan nagyüzemi gazdaság van, ahol 300-600 közötti kocaszámmal főként exportra termelnek. Az értékesítésre kerülő évi 70 ezer mangalicából - amely a teljes magyar sertésállomány két százaléka - 40 ezer "háztól megy el", de a nagyobb családi gazdaságok feldolgozva adják el az állatokat. A legnagyobb üzemek kizárólag exportra termelnek, és Németországtól Japánon át az Amerikai Egyesült Államokig a világ szinte minden tájára szállítanak - ismertette az egyesület elnöke.



 **Vitafort**[®]
Első Takarmánygyártó és Forgalmazó Zrt.

35
–éve–



YOUPIG!

**MALAC-
TERMÉKCSALÁD**

in vivo
Animal Nutrition and Health

BIBOLATTE: Folyékony malactakarmány kiegészítő, nagy létszámú, tejihiányos almok kocatej kiegészítésére javasolt.

BIBOLOR: Nem teljes értékű un. rászoktató malactakarmány. Célja: a minél korábbi szilárd takarmányra való szoktatás.

BIBOSTAR: Korai választás (akár 12-14 nap) esetén alkalmazott teljes értékű malactápszer, 4-5,5 kg testtömegű malacok részére.

WINTO: Fiatal korban, 21 napos választás esetén ajánlott teljes értékű malactakarmány.

ULTRA: 25-28 napos korban választott, átlagosan 7-7,5 kg testtömegű malacok részére alkalmas prestarter takarmány.

PRIMA: Átlagosan 28 naposan választott, minimum 7,5 kg testtömegű malacok részére kifejlesztett prestarter malactakarmány.

PULSOR: Átlagosan 28 naposan választott, magasabb testtömegű (8-8,5 kg) malacok részére felhasználható malactakarmány.

Az egyes takarmányok kiválasztása, mennyiségének meghatározása, medikációs program alkalmazása minden esetben az adott állattartó telep körülményeihez (technológia, állategészségügy, termelési színvonal, genetika) igazodik.

További információért keresse a Vitafort szakspecialistáit, ill. területi értékesítési szaktanácsadóit!

H-2370 Dabas, Szabadság út 3. • Tel.: +36 29 360-155, +36 29 360-235 • Fax: +36 29 362-360

E-mail: vitafort@vitafort.hu | www.vitafort.hu

Meghívó

www.vitafort.hu



A Vitafort Zrt. vezetősége, szakspecialistái és területi értékesítési képviselői meghívják kedves Partnereinket és az érdeklődőket a

XXIII. ALFÖLDI ÁLLATTENYÉSZTÉSI ÉS MEZŐGAZDA NAPOK Szakkiállítás és Vásárra.

Munkatársaink szeretettel várják a kiállítás teljes időtartama alatt.

Köszönjük, ha megtisztel látogatásával!

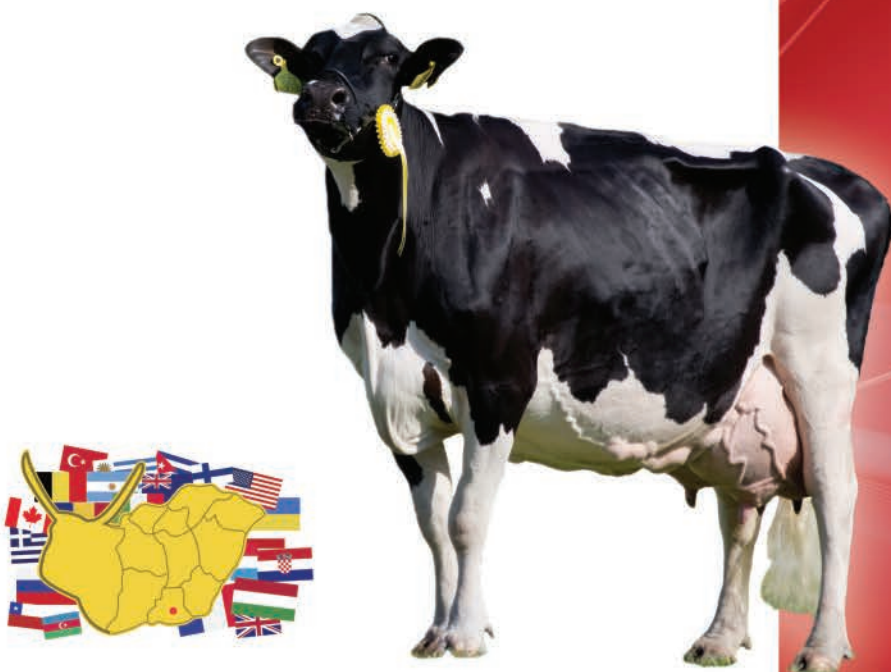
Helyszín:

**Hódmezővásárhely,
Hód-Mezőgazda Zrt.
Kiállítási Centrum,
47. sz. főút, 147 km
I. Csarnok, 129. stand**

Időpont:

2016. május 19-20-21-22.

Nyitva tartás: 9.00 - 18.00



Takarmánybiztonsággal az élelmiszerbiztonságért

A Vitafort® sertéstakarmányozási csapata

Szegszárdy Imre
értékesítési igazgató

e-mail: szegszardyi@vitafort.hu
mobil: +36 30 683 9241

Dr. Várkonyi Dénes
főállatorvos, sertés specialista

e-mail: varkonyi.d@vitafort.hu
mobil: +36 30 683 9246

Dr. Dobos László
állatorvos

e-mail: ldobos1@t-email.hu
mobil: +36 30 790 3952

Dobosné Spisák Csilla
értékesítési és logisztikai koordinátor

e-mail: ker.o@vitafort.hu
mobil: +36 30 331 9114

Lovas Györgyné, Melinda
értékesítési asszisztens

e-mail: melinda@vitafort.hu
mobil: +36 30 683 9239

Marosi Klára
értékesítési asszisztens

e-mail: marosi.k@vitafort.hu
tel.: +36 29 360 155/148

Sertés szakspecialistáink

Balla Gyula

értékesítési és fejlesztési sertés
szakspecialista

e-mail: balla.gy@vitafort.hu
mobil: +36 30 445 7870

Szőke-Molnár Tibor

kelet-magyarországi sertés
szakspecialista
Nógrád, Heves, Borsod-Abaúj-Zemplén,
Szabolcs-Szatmár-Bereg, Hajdú-Bihar,
Jász-Nagykun-Szolnok, Békés, Csongrád,
Bács-Kiskun

e-mail: szoke.mt@vitafort.hu
mobil: +36 30 264 1182

Holbok László

nyugat-magyarországi sertés
szakspecialista
Pest, Komárom-Esztergom, Győr-
Moson-Sopron, Vas, Veszprém, Fejér,
Zala, Somogy, Tolna, Baranya

e-mail: laszlo.holbok@gmail.com
mobil: +36 30 517 2343

Palatinus Imre

területi szaktanácsadó
sertés specialista
Somogy, Tolna, Baranya

e-mail: palatinus.i@vitafort.hu
mobil: +36 30 525 0830

Értékesítési szaktanácsadóink

Szuna Alajos

északnyugat-magyarországi értékesítési
szaktanácsadó
Győr-Moson-Sopron, Komárom-Esztergom,
Fejér

e-mail: szuna.alajos@t-online.hu
mobil: +36 30 683 9244

Fazekas Zoltán

északkelet-magyarországi értékesítési
szaktanácsadó
Szabolcs-Szatmár, Borsod-Abaúj-Zemplén,
Heves, Nógrád

e-mail: mazli2005@t-email.hu
mobil: +36 30 683 9238

Csanádi László

délkelet-magyarországi értékesítési szaktanácsadó
Békés megye déli része, Csongrád megye déli része,
Jász-Nagykun-Szolnok, Hajdú-Bihar

e-mail: lcsanadi@szarvas.hu
mobil: +36 30 683 9243

Kormány János

délkelet-magyarországi értékesítési szaktanácsadó
Pest, Bács-Kiskun, Csongrád megye északi része,
Békés megye északi része

e-mail: janoskormany@gmail.com
mobil: +36 30 683 9245

Kun Zoltán

délnyugat-magyarországi értékesítési
szaktanácsadó
Somogy, Tolna, Baranya

e-mail: zoltankun.53@gmail.com
mobil: +36 30 684 8884

Stiller Szilárd

nyugat-magyarországi értékesítési
szaktanácsadó
Vas, Zala és Veszprém

e-mail: szstiller@gmail.com
mobil: +36 30 655 3938